

# **OPEN DOT COM SPA**

## **ANALISI DI BILANCIO CONSULENZA AZIENDALE E MERITO CREDITIZIO**

**2014**

## INDICE

---

-	DATI IMPRESA	3
-	ANALISI QUANTITATIVA	4
	▫ STATO PATRIMONIALE	5
	▫ CONTO ECONOMICO	11
	▫ STATO PATRIMONIALE RICLASSIFICATO	12
	▫ CONTO ECONOMICO RICLASSIFICATO	13
	▫ INDICI DI BILANCIO	14
-	RENDICONTO FINANZIARIO	50
	▫ INTEGRAZIONI RENDICONTO FINANZIARIO	51
	▫ STATO PATRIMONIALE FUNZIONALE	54
	▫ RENDICONTO FINANZIARIO	55
-	INDICATORI ANALISI FINANZIARIA	58
	▫ INTEGRAZIONI ANALISI FINANZIARIA	59
	▫ INDICATORI ANALISI FINANZIARIA (PROSPETTO ESTESO)	61

**OPEN DOT COM SPA**VIA ROMA 54  
12100 CUNEO, CN

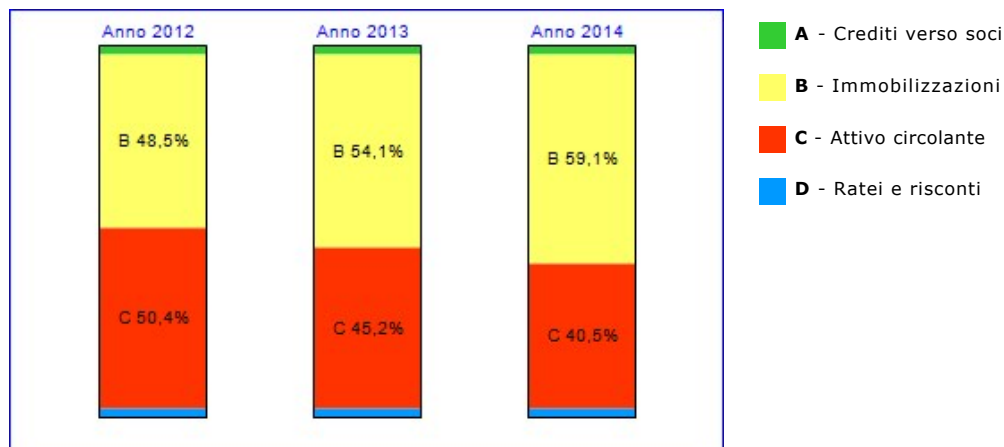
Forma Giuridica	: SPA
Partita IVA	: 02926100047
Codice Fiscale	: 02926100047
Sigla CCIAA/Numero REA	: CN/247939
Data Inizio Attività	: 01/03/2003
Codice Attività	: 62.01.00) <i>Produzione di software non connesso all'edizione</i>
Anno Valutazione	: 2014
Forma bilancio	: <i>Ordinario</i>
Classe fatturato	: <i>da 10.000.000€ a 20.000.000€</i>
Anni Storici	: 2012 2013 2014
Anni Previsionali	:
Data Autovalutazione	: 19/06/2015 8.44.34

## ANALISI QUANTITATIVA

## STATO PATRIMONIALE - ATTIVO

	Anno 2012	Anno 2013	Variazione 2012-2013	Anno 2014	Variazione 2013-2014
<b>A CREDITI VERSO SOCI PER VERSAMENTI ANCORA DOVUTI</b>	<b>26.250</b>	<b>200</b>	-99,24% ↓	<b>200</b>	
A CREDITI VERSO SOCI PER VERSAMENTI ANCORA DOVUTI	26.250	200	-99,24% ↓	200	
<b>B IMMOBILIZZAZIONI</b>	<b>8.526.320</b>	<b>11.875.908</b>	39,29% ↑	<b>14.715.454</b>	23,91% ↑
<b>B.I Immobilizzazioni immateriali</b>	<b>1.038.627</b>	<b>779.019</b>	-25,00% ↓	<b>497.564</b>	-36,13% ↓
B.I.1 Costi di impianto e di ampliamento	586.140	441.345	-24,70% ↓	293.819	-33,43% ↓
B.I.2 Costi di ricerca, sviluppo e di pubblicità	0				
B.I.3 Diritti di brevetto industriale e diritti di utilizzo di opere dell'ingegno	139.469	115.977	-16,84% ↓	1.400	-98,79% ↓
B.I.4 Concessioni, licenze, marchi e diritti simili	160.538	156.345	-2,61% ↓	181.488	16,08% ↑
B.I.5 Avviamento	41.864	7.314	-82,53% ↓	3.657	-50,00% ↓
B.I.6 Immobilizzazioni in corso e acconti	0				
B.I.7 Altre	110.616	58.038	-47,53% ↓	17.200	-70,36% ↓
<b>B.II Immobilizzazioni materiali</b>	<b>7.446.176</b>	<b>10.923.059</b>	46,69% ↑	<b>14.190.133</b>	29,91% ↑
B.II.1 Terreni e fabbricati				11.763.177	
B.II.2 Impianti e macchinario	21.391	11.509	-46,20% ↓	246.213	2.039,31% ↑
B.II.3 Attrezzature industriali e commerciali	78.402	56.119	-28,42% ↓	417.267	643,54% ↑
B.II.4 Altri beni	345.544	257.636	-25,44% ↓	223.476	-13,26% ↓
B.II.5 Immobilizzazioni in corso e acconti	7.000.839	10.597.795	51,38% ↑	1.540.000	-85,47% ↓
<b>B.III Immobilizzazioni finanziarie</b>	<b>41.517</b>	<b>173.830</b>	318,70% ↑	<b>27.757</b>	-84,03% ↓
<b>B.III.1 Partecipazioni in</b>	<b>22.934</b>	<b>22.934</b>		<b>22.934</b>	
B.III.1.a Imprese controllate					
B.III.1.b Imprese collegate					
B.III.1.c Imprese controllanti					
B.III.1.d Altre imprese	22.934	22.934		22.934	
<b>B.III.2 Crediti</b>	<b>12.200</b>	<b>2.900</b>	-76,23% ↓	<b>2.900</b>	
<b>B.III.2.a Verso imprese controllate</b>	<b>0</b>	<b>0</b>		<b>0</b>	
B.III.2.a.1 Entro 12 mesi					
B.III.2.a.2 Oltre 12 mesi					
<b>B.III.2.b Verso imprese collegate</b>	<b>0</b>	<b>0</b>		<b>0</b>	
B.III.2.b.1 Entro 12 mesi					
B.III.2.b.2 Oltre 12 mesi					
<b>B.III.2.c Verso imprese controllanti</b>	<b>0</b>	<b>0</b>		<b>0</b>	
B.III.2.c.1 Entro 12 mesi					
B.III.2.c.2 Oltre 12 mesi					
<b>B.III.2.d Verso altri</b>	<b>12.200</b>	<b>2.900</b>	-76,23% ↓	<b>2.900</b>	
B.III.2.d.1 Entro 12 mesi	12.200	2.900	-76,23% ↓	2.900	
B.III.2.d.2 Oltre 12 mesi					
<b>B.III.3 Altri titoli</b>	<b>1.152</b>	<b>1.152</b>		<b>1.152</b>	
B.III.3 Altri titoli	1.152	1.152		1.152	
<b>B.III.4 Azioni proprie</b>	<b>5.231</b>	<b>146.844</b>	2.707,19% ↑	<b>771</b>	-99,47% ↓
B.III.4 Azioni proprie	5.231	146.844	2.707,19% ↑	771	-99,47% ↓
<b>C ATTIVO CIRCOLANTE</b>	<b>8.851.966</b>	<b>9.936.005</b>	12,25% ↑	<b>10.088.213</b>	1,53% ↑
<b>C.I Rimanenze</b>	<b>0</b>	<b>0</b>		<b>0</b>	
C.I.1 Materie prime, sussidiarie e di consumo					
C.I.2 Prodotti in corso di lavorazione e semilavorati					
C.I.3 Lavori in corso su ordinazione					

	Anno 2012	Anno 2013	Variazione 2012-2013	Anno 2014	Variazione 2013-2014
C.I.4 Prodotti finiti e merci	0				
C.I.5 Acconti					
<b>C.II Crediti</b>	<b>7.594.367</b>	<b>8.033.174</b>	5,78% ↑	<b>7.923.345</b>	-1,37% ↓
<b>C.II.1 Verso clienti</b>	<b>7.156.515</b>	<b>6.963.711</b>	-2,69% ↓	<b>7.227.016</b>	3,78% ↑
C.II.1.1 Esigibili entro 12 mesi	7.156.515	6.963.711	-2,69% ↓	7.227.016	3,78% ↑
C.II.1.2 Esigibili oltre 12 mesi					
<b>C.II.2 Verso imprese controllate</b>	<b>0</b>	<b>0</b>		<b>0</b>	
C.II.2.1 Esigibili entro 12 mesi					
C.II.2.2 Esigibili oltre 12 mesi					
<b>C.II.3 Verso imprese collegate</b>	<b>0</b>	<b>0</b>		<b>0</b>	
C.II.3.1 Esigibili entro 12 mesi					
C.II.3.2 Esigibili oltre 12 mesi					
<b>C.II.4 Verso controllanti</b>	<b>0</b>	<b>0</b>		<b>0</b>	
C.II.4.1 Esigibili entro 12 mesi					
C.II.4.2 Esigibili oltre 12 mesi					
<b>C.II.4bis Crediti tributari</b>	<b>159.884</b>	<b>612.417</b>	283,04% ↑	<b>408.672</b>	-33,27% ↓
C.II.4bis.1 Esigibili entro 12 mesi	159.884	612.417	283,04% ↑	408.672	-33,27% ↓
C.II.4bis.2 Esigibili oltre 12 mesi					
<b>C.II.4ter Imposte anticipate</b>	<b>39.039</b>	<b>77.827</b>	99,36% ↑	<b>84.720</b>	8,86% ↑
C.II.4ter.1 Esigibili entro 12 mesi	39.039	77.827	99,36% ↑	84.720	8,86% ↑
C.II.4ter.2 Esigibili oltre 12 mesi					
<b>C.II.5 Verso altri</b>	<b>238.929</b>	<b>379.219</b>	58,72% ↑	<b>202.937</b>	-46,49% ↓
C.II.5.1 Esigibili entro 12 mesi	238.929	379.219	58,72% ↑	202.937	-46,49% ↓
C.II.5.2 Esigibili oltre 12 mesi					
<b>C.III Attività finanziarie che non costituiscono immobilizzazioni</b>	<b>0</b>	<b>0</b>		<b>0</b>	
C.III.1 Partecipazioni in imprese controllate					
C.III.2 Partecipazioni in imprese collegate					
C.III.3 Partecipazioni in imprese controllanti					
C.III.4 Altre partecipazioni					
C.III.5 Azioni proprie					
C.III.6 Altri titoli					
<b>C.IV Disponibilità liquide</b>	<b>1.257.599</b>	<b>1.902.831</b>	51,31% ↑	<b>2.164.868</b>	13,77% ↑
C.IV.1 Depositi bancari e postali	1.252.586	1.897.955	51,52% ↑	2.158.864	13,75% ↑
C.IV.2 Assegni				2.400	
C.IV.3 Denaro e valori di cassa	5.013	4.876	-2,73% ↓	3.604	-26,09% ↓
<b>D RATEI E RISCONTI</b>	<b>160.367</b>	<b>146.228</b>	-8,82% ↓	<b>86.503</b>	-40,84% ↓
<b>D.1 Disaggio sui prestiti</b>	<b>0</b>	<b>0</b>		<b>0</b>	
D.1.1 Entro 12 mesi					
D.1.2 Oltre 12 mesi					
<b>D.2 Vari</b>	<b>160.367</b>	<b>146.228</b>	-8,82% ↓	<b>86.503</b>	-40,84% ↓
<b>D.2.a Ratei attivi</b>	<b>0</b>	<b>0</b>		<b>0</b>	
D.2.a.1 Entro 12 mesi					
D.2.a.2 Oltre 12 mesi					
<b>D.2.b Risconti attivi</b>	<b>160.367</b>	<b>146.228</b>	-8,82% ↓	<b>86.503</b>	-40,84% ↓
D.2.b.1 Entro 12 mesi	160.367	146.228	-8,82% ↓	86.503	-40,84% ↓
D.2.b.2 Oltre 12 mesi					
<b>TOTALE ATTIVO</b>	<b>17.564.903</b>	<b>21.958.341</b>	25,01% ↑	<b>24.890.370</b>	13,35% ↑

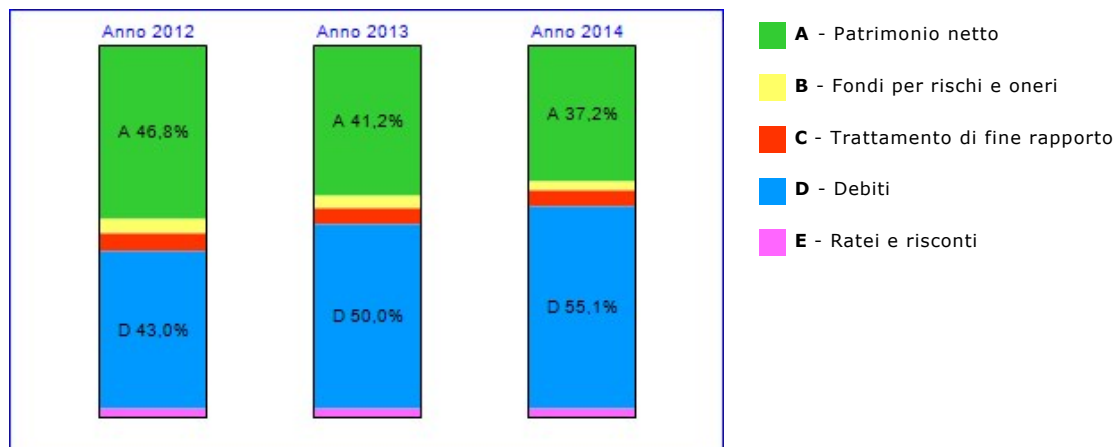


## STATO PATRIMONIALE - PASSIVO

	Anno 2012	Anno 2013	Variazione 2012-2013	Anno 2014	Variazione 2013-2014
<b>A PATRIMONIO NETTO</b>	<b>8.216.356</b>	<b>9.046.229</b>	10,10% ↑	<b>9.266.484</b>	2,43% ↑
A.I Capitale	1.153.250	1.156.625	0,29% ↑	1.135.965	-1,79% ↓
A.II Riserva da sovrapprezzo delle azioni	39.789			58.464	
A.III Riserve di rivalutazione					
A.IV Riserva legale	20.598	20.597	0,00% ↓	25.662	24,59% ↑
A.V Riserve statutarie	3.822.225	4.251.435	11,23% ↑	4.869.423	14,54% ↑
A.VI Riserva per azioni proprie in portafoglio	2.188	60.912	2.683,91% ↑	771	-98,73% ↓
A.VII Altre riserve	2.854.182	2.802.908	-1,80% ↓	2.931.095	4,57% ↑
A.VIII Utili (perdite) portati a nuovo					
<b>A.IX Utile (perdita) dell'esercizio</b>	<b>324.124</b>	<b>753.752</b>	132,55% ↑	<b>245.104</b>	-67,48% ↓
<b>B FONDI PER RISCHI E ONERI</b>	<b>682.566</b>	<b>704.516</b>	3,22% ↑	<b>499.721</b>	-29,07% ↓
B.I Fondi di trattamento di quiescenza e obblighi simili					
B.II Fondi per imposte, anche differite	34.202	34.202		34.202	
B.III Altri	648.364	670.314	3,39% ↑	465.519	-30,55% ↓
<b>C TRATTAMENTO DI FINE RAPPORTO DI LAVORO SUBORDINATO</b>	<b>816.429</b>	<b>946.131</b>	15,89% ↑	<b>1.094.204</b>	15,65% ↑
C TRATTAMENTO DI FINE RAPPORTO DI LAVORO SUBORDINATO	816.429	946.131	15,89% ↑	1.094.204	15,65% ↑
<b>D DEBITI</b>	<b>7.550.795</b>	<b>10.980.550</b>	45,42% ↑	<b>13.713.123</b>	24,89% ↑
<b>D.1 Obbligazioni</b>	<b>0</b>	<b>0</b>		<b>0</b>	
D.1.1 Entro 12 mesi					
D.1.2 Oltre 12 mesi					
<b>D.2 Obbligazioni convertibili</b>	<b>0</b>	<b>0</b>		<b>0</b>	
D.2.1 Entro 12 mesi					
D.2.2 Oltre 12 mesi					
<b>D.3 Debiti verso soci per finanziamenti</b>	<b>0</b>	<b>0</b>		<b>0</b>	
D.3.1 Entro 12 mesi					
D.3.2 Oltre 12 mesi					
<b>D.4 Debiti verso banche</b>	<b>441.055</b>	<b>3.087.090</b>	599,93% ↑	<b>7.434.798</b>	140,84% ↑
D.4.1 Entro 12 mesi	354.087	2.550.705	620,36% ↑	3.893.387	52,64% ↑
D.4.2 Oltre 12 mesi	86.968	536.385	516,76% ↑	3.541.411	560,24% ↑
<b>D.5 Debiti verso altri finanziatori</b>	<b>0</b>	<b>0</b>		<b>0</b>	
D.5.1 Entro 12 mesi					
D.5.2 Oltre 12 mesi					
<b>D.6 Acconti</b>	<b>698</b>	<b>698</b>		<b>698</b>	
D.6.1 Entro 12 mesi	698	698		698	
D.6.2 Oltre 12 mesi					
<b>D.7 Debiti verso fornitori</b>	<b>3.543.030</b>	<b>4.046.330</b>	14,21% ↑	<b>2.619.478</b>	-35,26% ↓
D.7.1 Entro 12 mesi	3.403.035	4.046.330	18,90% ↑	2.619.478	-35,26% ↓
D.7.2 Oltre 12 mesi	139.995				
<b>D.8 Debiti rappresentati da titoli di credito</b>	<b>0</b>	<b>0</b>		<b>0</b>	
D.8.1 Entro 12 mesi					
D.8.2 Oltre 12 mesi					
<b>D.9 Debiti verso imprese controllate</b>	<b>0</b>	<b>0</b>		<b>0</b>	
D.9.1 Entro 12 mesi					
D.9.2 Oltre 12 mesi					



	Anno 2012	Anno 2013	Variazione 2012-2013	Anno 2014	Variazione 2013-2014
<b>D.10 Debiti verso imprese collegate</b>	<b>0</b>	<b>0</b>		<b>0</b>	
D.10.1 Entro 12 mesi					
D.10.2 Oltre 12 mesi					
<b>D.11 Debiti verso controllanti</b>	<b>0</b>	<b>0</b>		<b>0</b>	
D.11.1 Entro 12 mesi					
D.11.2 Oltre 12 mesi					
<b>D.12 Debiti tributari</b>	<b>283.297</b>	<b>581.963</b>	105,43% ↑	<b>330.837</b>	-43,15% ↓
D.12.1 Entro 12 mesi	258.066	571.481	121,45% ↑	325.095	-43,11% ↓
D.12.2 Oltre 12 mesi	25.231	10.482	-58,46% ↓	5.742	-45,22% ↓
<b>D.13 Debiti verso istituti di previdenza e di sicurezza sociale</b>	<b>153.963</b>	<b>142.271</b>	-7,59% ↓	<b>144.608</b>	1,64% ↑
D.13.1 Entro 12 mesi	153.963	142.271	-7,59% ↓	144.608	1,64% ↑
D.13.2 Oltre 12 mesi					
<b>D.14 Altri debiti</b>	<b>3.128.752</b>	<b>3.122.198</b>	-0,21% ↓	<b>3.182.704</b>	1,94% ↑
D.14.1 Entro 12 mesi	3.128.752	3.122.198	-0,21% ↓	3.182.704	1,94% ↑
D.14.2 Oltre 12 mesi					
<b>E RATEI E RISCONTI</b>	<b>298.757</b>	<b>280.915</b>	-5,97% ↓	<b>316.838</b>	12,79% ↑
<b>E.1 Aggio sui prestiti</b>	<b>0</b>	<b>0</b>		<b>0</b>	
E.1.1 Entro 12 mesi					
E.1.2 Oltre 12 mesi					
<b>E.2 Vari</b>	<b>298.757</b>	<b>280.915</b>	-5,97% ↓	<b>316.838</b>	12,79% ↑
<b>E.2.a Ratei passivi</b>	<b>248.706</b>	<b>245.496</b>	-1,29% ↓	<b>281.060</b>	14,49% ↑
E.2.a.1 Entro 12 mesi	248.706	245.496	-1,29% ↓	281.060	14,49% ↑
E.2.a.2 Oltre 12 mesi					
<b>E.2.b Risconti passivi</b>	<b>50.051</b>	<b>35.419</b>	-29,23% ↓	<b>35.778</b>	1,01% ↑
E.2.b.1 Entro 12 mesi	50.051	35.419	-29,23% ↓	35.778	1,01% ↑
E.2.b.2 Oltre 12 mesi					
<b>TOTALE PASSIVO</b>	<b>17.564.903</b>	<b>21.958.341</b>	25,01% ↑	<b>24.890.370</b>	13,35% ↑



## CONTO ECONOMICO

	Anno 2012	Anno 2013	Variazione 2012-2013	Anno 2014	Variazione 2013-2014
<b>A VALORE DELLA PRODUZIONE</b>	<b>13.355.144</b>	<b>15.547.760</b>	16,42% ↑	<b>14.989.809</b>	-3,59% ↓
A.1 Ricavi delle vendite e delle prestazioni	11.243.837	11.717.808	4,22% ↑	11.675.541	-0,36% ↓
A.2 Variazioni delle rimanenze di prodotti in lavorazione, semilavorati e finiti	-170.467				
A.3 Variazioni dei lavori in corso su ordinazione					
A.4 Incrementi di immobilizzazioni per lavori interni	2.106.047	3.596.956	70,79% ↑	2.843.894	-20,94% ↓
A.5 Altri ricavi e proventi	175.727	232.996	32,59% ↑	470.374	101,88% ↑
<b>B COSTI DELLA PRODUZIONE</b>	<b>12.554.884</b>	<b>14.224.094</b>	13,30% ↑	<b>14.181.787</b>	-0,30% ↓
B.6 Per materie prime, sussidiarie, di consumo e di merci	33.930	31.747	-6,43% ↓	33.128	4,35% ↑
B.7 Per servizi	7.074.988	9.087.564	28,45% ↑	9.080.135	-0,08% ↓
B.8 Per godimento di beni di terzi	312.678	300.936	-3,76% ↓	225.135	-25,19% ↓
<b>B.9 Per il personale</b>	<b>3.737.416</b>	<b>3.661.719</b>	-2,03% ↓	<b>3.787.005</b>	3,42% ↑
B.9.a Salari e stipendi	2.784.605	2.705.333	-2,85% ↓	2.785.204	2,95% ↑
B.9.b Oneri sociali	727.410	738.835	1,57% ↑	786.821	6,49% ↑
B.9.c Trattamento di fine rapporto	211.303	208.572	-1,29% ↓	207.198	-0,66% ↓
B.9.d Quiescenza					
B.9.e Altri costi	14.098	8.979	-36,31% ↓	7.782	-13,33% ↓
<b>B.10 Ammortamenti e svalutazioni</b>	<b>1.067.682</b>	<b>842.397</b>	-21,10% ↓	<b>723.463</b>	-14,12% ↓
B.10.a Ammortamento beni immateriali	515.169	528.526	2,59% ↑	383.861	-27,37% ↓
B.10.b Ammortamento beni materiali	173.329	153.798	-11,27% ↓	326.118	112,04% ↑
B.10.c Svalutazione delle immobilizzazioni	329.162				
B.10.d Svalutazione dei crediti	50.022	160.073	220,01% ↑	13.484	-91,58% ↓
B.11 Variazioni delle rimanenze di materie prime, sussidiarie, di consumo e di merci					
B.12 Accantonamenti per rischi	107.100	93.443	-12,75% ↓		
B.13 Altri accantonamenti					
B.14 Oneri diversi di gestione	221.090	206.288	-6,70% ↓	332.921	61,39% ↑
<b>Differenza tra valore e costi della produzione (A-B)</b>	<b>800.260</b>	<b>1.323.666</b>	65,40% ↑	<b>808.022</b>	-38,96% ↓
<b>C PROVENTI E ONERI FINANZIARI</b>	<b>-27.834</b>	<b>1.340</b>	104,81% ↑	<b>-84.992</b>	-6.442,69% ↓
C.15 Proventi da partecipazioni					
C.16 Altri proventi finanziari	33.774	38.658	14,46% ↑	5.657	-85,37% ↓
C.17 Interessi e altri oneri finanziari	61.580	37.296	-39,43% ↓	90.646	143,04% ↑
C.17Bis Utili e perdite su cambi	-28	-22	21,43% ↑	-3	86,36% ↑
<b>D RETTIFICHE DI VALORE DI ATTIVITA' FINANZIARIE</b>	<b>0</b>	<b>0</b>		<b>0</b>	
D.18 Rivalutazioni					
D.19 Svalutazioni					
<b>E PROVENTI E ONERI STAORDINARI</b>	<b>-76.409</b>	<b>-1.452</b>	98,10% ↑	<b>-115.050</b>	-7.823,55% ↓
E.20 Proventi	114.158	70.300	-38,42% ↓	156.807	123,05% ↑
E.21 Oneri	190.567	71.752	-62,35% ↓	271.857	278,88% ↑
<b>Risultato prima delle imposte (A-B+C+D+E)</b>	<b>696.017</b>	<b>1.323.554</b>	90,16% ↑	<b>607.980</b>	-54,06% ↓
E.22 Imposte sul reddito dell'esercizio, correnti, differite e anticipate	371.893	569.802	53,22% ↑	362.876	-36,32% ↓
<b>E.23 Utile (perdita) dell'esercizio</b>	<b>324.124</b>	<b>753.752</b>	132,55% ↑	<b>245.104</b>	-67,48% ↓

## STATO PATRIMONIALE RICLASSIFICATO

	Anno 2012	Anno 2013	Variazione 2012-2013	Anno 2014	Variazione 2013-2014
<b>1 Attivo Circolante</b>	<b>9.050.783</b>	<b>10.085.333</b>	11,43% ↑	<b>10.177.816</b>	0,92% ↑
1.1 Liquidità immediate	1.257.599	1.902.831	51,31% ↑	2.164.868	13,77% ↑
1.2 Liquidità differite	7.793.184	8.182.502	5,00% ↑	8.012.948	-2,07% ↓
1.3 Rimanenze	0	0		0	
<b>2 Attivo Immobilizzato</b>	<b>8.514.120</b>	<b>11.873.008</b>	39,45% ↑	<b>14.712.554</b>	23,92% ↑
2.1 Immobilizzazioni immateriali	1.038.627	779.019	-25,00% ↓	497.564	-36,13% ↓
2.2 Immobilizzazioni materiali	7.446.176	10.923.059	46,69% ↑	14.190.133	29,91% ↑
2.3 Immobilizzazioni finanziarie	29.317	170.930	483,04% ↑	24.857	-85,46% ↓
<b>CAPITALE INVESTITO</b>	<b>17.564.903</b>	<b>21.958.341</b>	25,01% ↑	<b>24.890.370</b>	13,35% ↑
1 Passività correnti	7.597.358	10.714.598	41,03% ↑	10.482.808	-2,16% ↓
2 Passività consolidate	1.751.189	2.197.514	25,49% ↑	5.141.078	133,95% ↑
3 Patrimonio netto	8.216.356	9.046.229	10,10% ↑	9.266.484	2,43% ↑
<b>CAPITALE ACQUISITO</b>	<b>17.564.903</b>	<b>21.958.341</b>	25,01% ↑	<b>24.890.370</b>	13,35% ↑

## CONTO ECONOMICO RICLASSIFICATO

	Anno 2012	Anno 2013	Variazione 2012-2013	Anno 2014	Variazione 2013-2014
Ricavi delle vendite e delle prestazioni	11.243.837	11.717.808	4,22% ↑	11.675.541	-0,36% ↓
+ Variazione delle rimanenze prodotti in lavorazione, semilavorati e finiti	-170.467	0	100,00% ↑	0	
+ Variazione lavori in corso su ordinazione	0	0		0	
+ Incrementi immobilizzazioni per lavori interni	2.106.047	3.596.956	70,79% ↑	2.843.894	-20,94% ↓
<b>VALORE DELLA PRODUZIONE</b>	<b>13.179.417</b>	<b>15.314.764</b>	<b>16,20% ↑</b>	<b>14.519.435</b>	<b>-5,19% ↓</b>
- Acquisti materie prime, sussidiarie, di consumo e di merci	33.930	31.747	-6,43% ↓	33.128	4,35% ↑
+ Variazione rimanenze materie prime, sussidiarie, di consumo e merci	0	0		0	
- Costi per servizi e per godimento beni di terzi	7.387.666	9.388.500	27,08% ↑	9.305.270	-0,89% ↓
<b>VALORE AGGIUNTO</b>	<b>5.757.821</b>	<b>5.894.517</b>	<b>2,37% ↑</b>	<b>5.181.037</b>	<b>-12,10% ↓</b>
- Costo per il personale	3.737.416	3.661.719	-2,03% ↓	3.787.005	3,42% ↑
<b>MARGINE OPERATIVO LORDO (MOL)</b>	<b>2.020.405</b>	<b>2.232.798</b>	<b>10,51% ↑</b>	<b>1.394.032</b>	<b>-37,57% ↓</b>
- Ammortamenti e svalutazioni	1.067.682	842.397	-21,10% ↓	723.463	-14,12% ↓
- Accantonamenti per rischi e altri accantonamenti	107.100	93.443	-12,75% ↓	0	-100,00% ↓
<b>REDDITO OPERATIVO</b>	<b>845.623</b>	<b>1.296.958</b>	<b>53,37% ↑</b>	<b>670.569</b>	<b>-48,30% ↓</b>
+ Altri ricavi e proventi	175.727	232.996	32,59% ↑	470.374	101,88% ↑
- Oneri diversi di gestione	221.090	206.288	-6,70% ↓	332.921	61,39% ↑
+ Proventi finanziari	33.774	38.658	14,46% ↑	5.657	-85,37% ↓
+ Saldo tra oneri finanziari e utile/perdita su cambi	-61.608	-37.318	39,43% ↑	-90.649	-142,91% ↓
<b>REDDITO CORRENTE</b>	<b>772.426</b>	<b>1.325.006</b>	<b>71,54% ↑</b>	<b>723.030</b>	<b>-45,43% ↓</b>
+ Proventi straordinari	114.158	70.300	-38,42% ↓	156.807	123,05% ↑
- Oneri straordinari	190.567	71.752	-62,35% ↓	271.857	278,88% ↑
<b>REDDITO ANTE IMPOSTE</b>	<b>696.017</b>	<b>1.323.554</b>	<b>90,16% ↑</b>	<b>607.980</b>	<b>-54,06% ↓</b>
- Imposte sul reddito	371.893	569.802	53,22% ↑	362.876	-36,32% ↓
<b>REDDITO NETTO</b>	<b>324.124</b>	<b>753.752</b>	<b>132,55% ↑</b>	<b>245.104</b>	<b>-67,48% ↓</b>

Ricavi delle vendite e delle prestazioni



Valore Aggiunto



Reddito operativo



Reddito netto



## INDICI DI BILANCIO

Numero di imprese, appartenenti allo specifico settore di attività e alla specifica classe di fatturato, considerate da Cerved nel calcolo delle medie di settore e dei best performer: **122**

### Indici di Redditività

	Anno 2012	Anno 2013	Anno 2014	Media Settore	Best Performer
ROE (Return On Equity)	3,94%	8,33%	2,65%	3,52%	18,35%
ROI (Return On Investment)	4,81%	5,91%	2,69%	4,93%	10,74%
ROS (Return On Sale)	7,12%	11,30%	6,92%	6,93%	7,87%
ROA (Return On Assets)	4,56%	6,03%	3,25%	5,07%	10,06%
MOL (Margine Operativo Lordo) su fatturato	17,02%	18,26%	11,94%	10,92%	13,23%

### Indici di Rotazione

	Anno 2012	Anno 2013	Anno 2014	Media Settore	Best Performer
Rotazione Capitale Investito	64,01%	53,36%	46,91%	73,08%	142,38%
Rotazione Circolante	127,02%	117,93%	115,73%	115,56%	182,89%
Rotazione Magazzino	N.D.	N.D.	N.D.	N.D.	6.106,13%

### Indici Patrimoniali e Finanziari

	Anno 2012	Anno 2013	Anno 2014	Media Settore	Best Performer
Indice di Struttura Primario (detto anche Indice di Copertura delle Immobilizzazioni)	96,36%	76,17%	62,97%	94,38%	341,79%
Banche su Circolante	4,98%	31,07%	73,70%	20,50%	0,00%
Banche a Breve su Circolante	4,00%	25,67%	38,59%	15,27%	0,00%
Rapporto di Indebitamento	53,22%	58,80%	62,77%	65,33%	68,56%
Mezzi propri / Capitale investito (detto anche Indice di Indipendenza)	46,78%	41,20%	37,23%	34,67%	31,44%
Oneri Finanziari su Fatturato	0,55%	0,32%	0,78%	1,43%	0,02%
Oneri Finanziari su MOL	3,22%	1,74%	6,50%	13,09%	0,18%

### Indici di Produttività

	Anno 2012	Anno 2013	Anno 2014	Media Settore	Best Performer
Fatturato per Dipendente	111.325 €	117.178 €	115.599 €	124.150,00 €	324.891,10 €
Valore Aggiunto Operativo per Dipendente	58.748 €	61.275 €	55.955 €	62.530,00 €	84.466,20 €
Costo del Lavoro per Dipendente	37.004 €	36.617 €	37.495 €	47.540,00 €	61.357,43 €
Costo del Lavoro su Ricavi	33,24%	31,25%	32,44%	38,29%	17,24%
Valore Aggiunto Operativo su Fatturato	52,77%	52,29%	48,40%	50,37%	65,49%

**Indici di Liquidità**

	Anno 2012	Anno 2013	Anno 2014	Media Settore	Best Performer
Rapporto Corrente	119,13%	94,13%	97,09%	122,96%	152,83%
Indice di Liquidità Secondario (detto anche Indice di Tesoreria)	119,13%	94,13%	97,09%	111,88%	145,62%
Giorni di credito ai clienti o Durata dei crediti verso clienti	229 gg	214 gg	223 gg	202,77 gg	132,66 gg
Giorni di credito dai fornitori o Durata debiti verso fornitori	172 gg	155 gg	101 gg	224,57 gg	237,16 gg
Giorni di scorta o Durata delle scorte	0	0	0	28,06 gg	0,13 gg
Tasso d'intensità dell'Attivo Corrente	80,50%	86,07%	87,17%	86,53%	54,70%

**Indici di Incidenza dei Costi**

	Anno 2012	Anno 2013	Anno 2014	Media Settore	Best Performer
Consumi di materie su Costi	0,27%	0,22%	0,23%	11,80%	14,11%
Costi esterni su Costi	59,11%	66,23%	65,85%	54,25%	75,90%
Costo del Lavoro su Costi	29,77%	25,74%	26,70%	40,02%	16,72%
Ammortamento e Svalutazione su Costi	8,50%	5,92%	5,10%	4,37%	0,98%

**Indici di Sviluppo**

	Anno 2012	Anno 2013	Anno 2014	Media Settore	Best Performer
Variazione dei Ricavi	N.D.	4,22%	-0,36%	4,27%	5,22%
Variazione dei Costi della Produzione	N.D.	13,30%	-0,30%	3,40%	5,35%
Variazione del Patrimonio netto	N.D.	10,10%	2,43%	3,41%	13,93%
Variazione del Totale Attivo	N.D.	25,01%	13,35%	7,48%	16,60%

## ROE (Return On Equity)

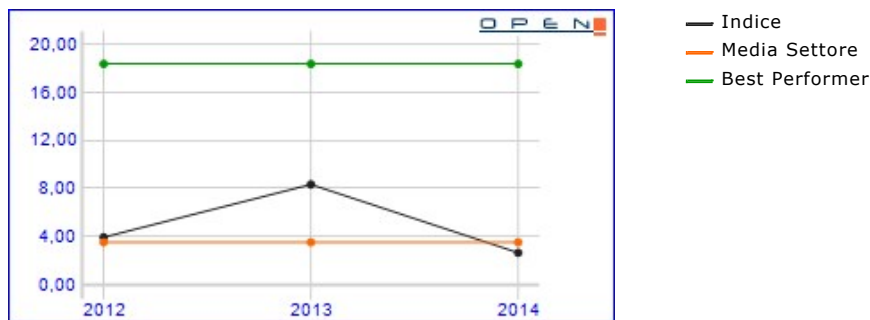
### DESCRIZIONE

E' il rapporto tra il reddito netto ed il patrimonio netto (comprensivo dell'utile o della perdita dell'esercizio) dell'impresa. Rappresenta in misura sintetica la redditività e la remunerazione del capitale proprio aziendale. Consente a chi ha fornito il capitale di valutare il rendimento del proprio investimento ed eventualmente confrontarlo con quello di investimenti alternativi. Non esiste un valore standard, in quanto questo varia molto in relazione al settore di riferimento e alla rischiosità aziendale. Valori eccessivamente elevati possono essere sintomo di sottocapitalizzazione.

Numeratore		Denominatore	
Grandezza	Provenienza	Grandezza	Provenienza
Utile (perdita) dell'esercizio	E.23 (CE)	Patrimonio netto	A (SP-pass)

	Anno 2012	Anno 2013	Anno 2014	Media Settore	Best Performer
ROE (Return On Equity)	3,94%	8,33%	2,65%	3,52%	18,35%

### GRAFICO ANDAMENTO





## ROI (Return On Investment)

### DESCRIZIONE

E' il rapporto tra il reddito operativo e il totale dell'attivo.

Rappresenta la redditività del capitale investito nella gestione caratteristica, senza considerare la gestione finanziaria, le poste straordinarie e la pressione fiscale.

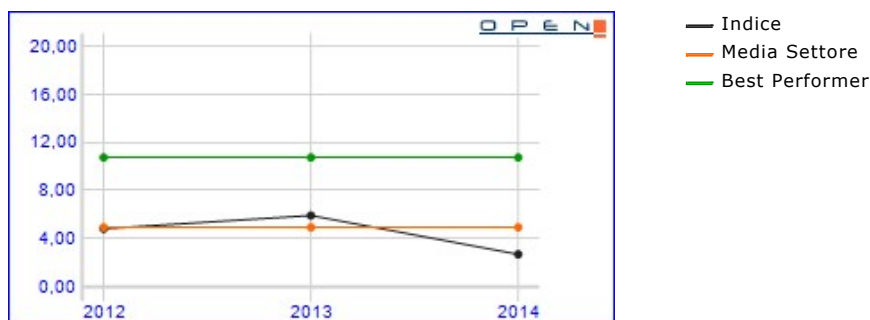
Valori di riferimento sono i valori settoriali e l'onerosità dell'indebitamento.

In termini generali è auspicabile un valore più elevato possibile.

Numeratore		Denominatore	
Grandezza	Provenienza	Grandezza	Provenienza
Reddito operativo	Reddito operativo (CE-ricl)	Totale attivo	Totale attivo (SP-att)

	Anno 2012	Anno 2013	Anno 2014	Media Settore	Best Performer
ROI (Return On Investment)	4,81%	5,91%	2,69%	4,93%	10,74%

### GRAFICO ANDAMENTO



**ROS (Return On Sale)**

## DESCRIZIONE

E' il rapporto tra la differenza tra valore e costi della produzione e i ricavi delle vendite.  
Esprime la capacità reddituale dell'impresa di produrre profitto dalle vendite.  
In termini generali è auspicabile un valore più elevato possibile.

Numeratore		Denominatore	
Grandezza	Provenienza	Grandezza	Provenienza
Differenza tra valore e costi della produzione	A - B (CE)	Ricavi delle vendite	A.1 (CE) oppure A.1 + A.3 (CE)

La voce "ricavi delle vendite" è calcolata tenendo conto del tipo di attività svolta dall'impresa durante l'anno di valutazione:

- se l'impresa svolge **attività industriali, commerciali o di servizi (IC)** i "ricavi delle vendite" coincideranno con la voce A.1 del Conto Economico;
- se l'impresa svolge **attività di produzione pluriennale (PL)**, (es. imprese di costruzione e di produzione su commessa) i "ricavi delle vendite" saranno dati dalla somma delle voci A.1 e A.3 del Conto Economico.

	Anno 2012	Anno 2013	Anno 2014	Media Settore	Best Performer
ROS (Return On Sale)	7,12%	11,30%	6,92%	6,93%	7,87%

## GRAFICO ANDAMENTO



## ROA (Return On Assets)

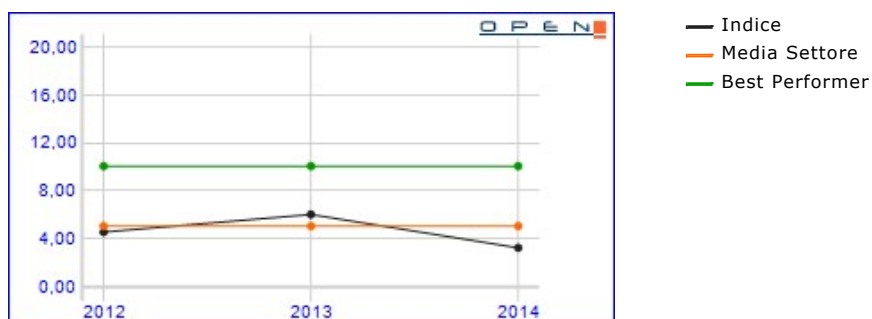
### DESCRIZIONE

Indica il rapporto tra il valore e i costi della produzione e il totale dell'attivo. Con tale indicatore si misura la capacità dell'impresa di generare reddito attraverso gli investimenti effettuati, di qualunque natura, al netto di oneri finanziari, componenti straordinari e imposte sul reddito.

Numeratore		Denominatore	
Grandezza	Provenienza	Grandezza	Provenienza
Differenza tra valore e costi della produzione	A - B (CE)	Totale attivo	Totale attivo (SP-att)

	Anno 2012	Anno 2013	Anno 2014	Media Settore	Best Performer
ROA (Return On Assets)	4,56%	6,03%	3,25%	5,07%	10,06%

### GRAFICO ANDAMENTO



## MOL (Margine Operativo Lordo) su fatturato

### DESCRIZIONE

Indica il rapporto tra il margine operativo lordo ed i ricavi delle vendite.

Il margine operativo lordo è dato dalla differenza tra il valore e i costi della produzione caratteristica al lordo degli ammortamenti.

Un risultato positivo esprime la capacità dei ricavi della gestione caratteristica di coprire i costi di produzione al netto degli ammortamenti e degli oneri diversi di gestione.

Un risultato nullo indica che i ricavi della gestione caratteristica coprono solamente i costi di produzione al netto degli ammortamenti e degli oneri diversi di gestione.

Un risultato negativo indica che i ricavi della gestione caratteristica non sono in grado di coprire i costi di produzione al netto degli ammortamenti e degli oneri diversi di gestione.

In termini generali è auspicabile un valore positivo più elevato possibile.

Numeratore		Denominatore	
Grandezza	Provenienza	Grandezza	Provenienza
Margine operativo lordo	Reddito operativo (CE-ricl) + B.10 (CE)	Ricavi delle vendite	A.1 (CE) oppure A.1 + A.3 (CE)

La voce "ricavi delle vendite" è calcolata tenendo conto del tipo di attività svolta dall'impresa durante l'anno di valutazione:

- se l'impresa svolge **attività industriali, commerciali o di servizi (IC)** i "ricavi delle vendite" coincideranno con la voce A.1 del Conto Economico;
- se l'impresa svolge **attività di produzione pluriennale (PL)**, (es. imprese di costruzione e di produzione su commessa) i "ricavi delle vendite" saranno dati dalla somma delle voci A.1 e A.3 del Conto Economico.

	Anno 2012	Anno 2013	Anno 2014	Media Settore	Best Performer
MOL (Margine Operativo Lordo) su fatturato	17,02%	18,26%	11,94%	10,92%	13,23%

### GRAFICO ANDAMENTO



- Indice
- Media Settore
- Best Performer

## Rotazione Capitale Investito

### DESCRIZIONE

E' il rapporto tra i ricavi delle vendite e il totale dell'attivo.  
Indica con quale frequenza i ricavi delle vendite remunerano il capitale investito (il totale dell'attivo).  
In termini generali è auspicabile un valore positivo più elevato possibile.

Numeratore		Denominatore	
Grandezza	Provenienza	Grandezza	Provenienza
Ricavi delle vendite	A.1 (CE) oppure A.1 + A.3 (CE)	Totale attivo	Totale attivo (SP-att)

La voce "ricavi delle vendite" è calcolata tenendo conto del tipo di attività svolta dall'impresa durante l'anno di valutazione:

- se l'impresa svolge **attività industriali, commerciali o di servizi (IC)** i "ricavi delle vendite" coincideranno con la voce A.1 del Conto Economico;
- se l'impresa svolge **attività di produzione pluriennale (PL)**, (es. imprese di costruzione e di produzione su commessa) i "ricavi delle vendite" saranno dati dalla somma delle voci A.1 e A.3 del Conto Economico.

	Anno 2012	Anno 2013	Anno 2014	Media Settore	Best Performer
Rotazione Capitale Investito	64,01%	53,36%	46,91%	73,08%	142,38%

### GRAFICO ANDAMENTO



## Rotazione Circolante

### DESCRIZIONE

E' il rapporto tra i ricavi delle vendite e l'attivo circolante. Indica la velocità di circolazione degli investimenti in crediti e magazzino. Aumenta all'accorciarsi delle dilazioni di pagamento concesse ai clienti e diminuisce con l'allungarsi di quelle. In termini generali è auspicabile un valore positivo più elevato possibile.

Numeratore		Denominatore	
Grandezza	Provenienza	Grandezza	Provenienza
Ricavi delle vendite	A.1 (CE) oppure A.1 + A.3 (CE)	Attivo circolante	C (SP-att)

La voce "ricavi delle vendite" è calcolata tenendo conto del tipo di attività svolta dall'impresa durante l'anno di valutazione:

- se l'impresa svolge **attività industriali, commerciali o di servizi (IC)** i "ricavi delle vendite" coincideranno con la voce A.1 del Conto Economico;
- se l'impresa svolge **attività di produzione pluriennale (PL)**, (es. imprese di costruzione e di produzione su commessa) i "ricavi delle vendite" saranno dati dalla somma delle voci A.1 e A.3 del Conto Economico.

	Anno 2012	Anno 2013	Anno 2014	Media Settore	Best Performer
Rotazione Circolante	127,02%	117,93%	115,73%	115,56%	182,89%

### GRAFICO ANDAMENTO



## Rotazione Magazzino

### DESCRIZIONE

E' il rapporto tra i ricavi delle vendite e le rimanenze.

Indica sia il numero delle volte che, nel corso dell'anno, si completa il processo produttivo, sia il numero delle volte che, nel corso dell'anno, i prodotti tornano sotto forma di ricavi.

In termini generali è auspicabile un valore positivo più elevato possibile.

Numeratore		Denominatore	
Grandezza	Provenienza	Grandezza	Provenienza
Ricavi delle vendite	A.1 (CE) oppure A.1 + A.3 (CE)	Rimanenze	C.I (SP-att)

La voce "ricavi delle vendite" è calcolata tenendo conto del tipo di attività svolta dall'impresa durante l'anno di valutazione:

- se l'impresa svolge **attività industriali, commerciali o di servizi (IC)** i "ricavi delle vendite" coincideranno con la voce A.1 del Conto Economico;
- se l'impresa svolge **attività di produzione pluriennale (PL)**, (es. imprese di costruzione e di produzione su commessa) i "ricavi delle vendite" saranno dati dalla somma delle voci A.1 e A.3 del Conto Economico.

	Anno 2012	Anno 2013	Anno 2014	Media Settore	Best Performer
Rotazione Magazzino	N.D.	N.D.	N.D.	N.D.	6.106,13%

### GRAFICO ANDAMENTO



- Indice
- Media Settore
- Best Performer

### Indice di Struttura Primario (detto anche Indice di Copertura delle Immobilizzazioni)

DESCRIZIONE

Indica il rapporto che intercorre tra il patrimonio netto (comprensivo dell'utile o della perdita dell'esercizio) e il totale delle immobilizzazioni.

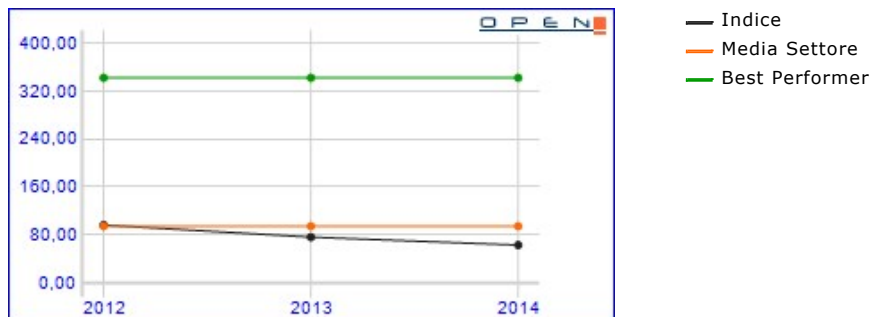
Il suo risultato indica l'equilibrio tra il capitale proprio e gli investimenti fissi (immobilizzazioni).

Solitamente le immobilizzazioni dovrebbero essere finanziate tramite il capitale proprio, pertanto valori che si avvicinano al 100% indicano la totale copertura delle immobilizzazioni da parte del patrimonio netto.

Numeratore		Denominatore	
Grandezza	Provenienza	Grandezza	Provenienza
Patrimonio netto	A (SP-pass)	Immobilizzazioni	B (SP-att)

	Anno 2012	Anno 2013	Anno 2014	Media Settore	Best Performer
Indice di Struttura Primario (detto anche Indice di Copertura delle Immobilizzazioni)	96,36%	76,17%	62,97%	94,38%	341,79%

GRAFICO ANDAMENTO





## Banche su Circolante

### DESCRIZIONE

Indica il rapporto che intercorre tra i debiti verso banche e l'attivo circolante.

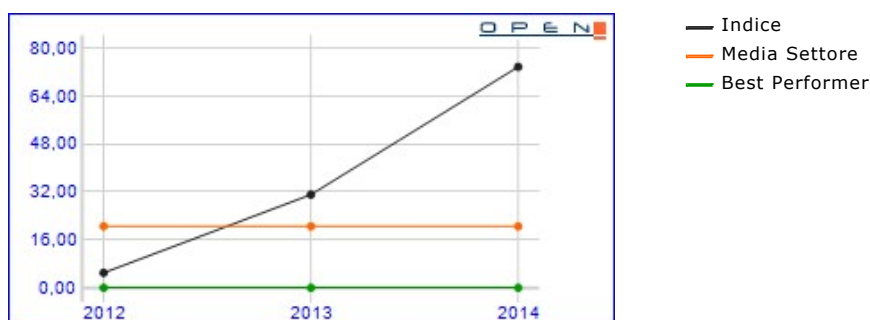
Misura la presenza o meno di un equilibrio tra i debiti contratti con gli istituti di credito e la liquidità derivante dalle voci dell'attivo circolante.

Valori tendenzialmente in crescita segnalano l'aumento più che proporzionale dei debiti verso banche e/o la diminuzione del totale dell'attivo circolante.

Numeratore		Denominatore	
Grandezza	Provenienza	Grandezza	Provenienza
Debiti verso banche	D.4 (SP-pass)	Attivo circolante	C (SP-att)

	Anno 2012	Anno 2013	Anno 2014	Media Settore	Best Performer
Banche su Circolante	4,98%	31,07%	73,70%	20,50%	0,00%

### GRAFICO ANDAMENTO



## Banche a Breve su Circolante

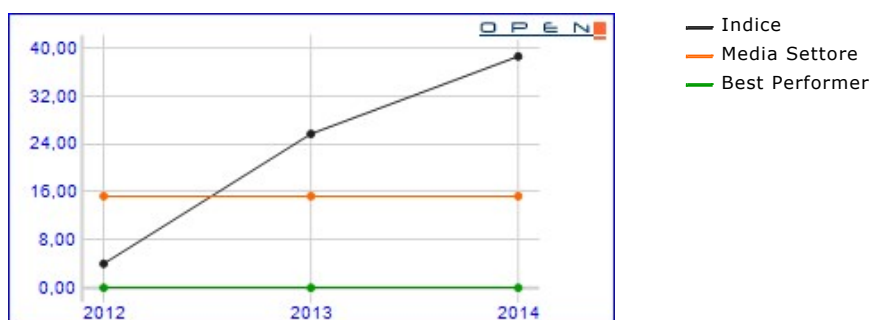
### DESCRIZIONE

Indica il rapporto che intercorre tra i debiti verso banche che scadranno entro 12 mesi e l'attivo circolante. Misura l'equilibrio della liquidità tra i debiti a breve termine contratti nei confronti degli istituti di credito e la liquidità derivante dalle voci dell'attivo circolante. Valori tendenzialmente in crescita segnalano tensioni nella gestione delle liquidità nel breve termine a causa dell'aumento più che proporzionale dei debiti verso banche che scadranno entro 12 mesi e/o la diminuzione del totale dell'attivo circolante.

Numeratore		Denominatore	
Grandezza	Provenienza	Grandezza	Provenienza
Debiti verso banche	D.4.1 (SP-pass)	Attivo circolante	C (SP-att)

	Anno 2012	Anno 2013	Anno 2014	Media Settore	Best Performer
Banche a Breve su Circolante	4,00%	25,67%	38,59%	15,27%	0,00%

### GRAFICO ANDAMENTO



## Rapporto di Indebitamento

### DESCRIZIONE

Misura il rapporto tra il capitale raccolto da terzi, in qualunque modo procurato, ed il totale dell'attivo. Tale indicatore esprime la percentuale di debiti che a diverso titolo l'impresa ha contratto per reperire le fonti necessarie a soddisfare le voci indicate nel totale dell'attivo di stato patrimoniale. Valori estremamente elevati, soprattutto rispetto alla media di settore, possono segnalare anomalie strutturali dell'impresa coincidenti con un livello di oneri finanziari eccessivo.

Numeratore		Denominatore	
Grandezza	Provenienza	Grandezza	Provenienza
Totale passivo - Patrimonio netto	Totale passivo - A (SP-pass)	Totale attivo	Totale attivo (SP-att)

	Anno 2012	Anno 2013	Anno 2014	Media Settore	Best Performer
Rapporto di Indebitamento	53,22%	58,80%	62,77%	65,33%	68,56%

### GRAFICO ANDAMENTO



### Mezzi propri / Capitale investito (detto anche Indice di Indipendenza)

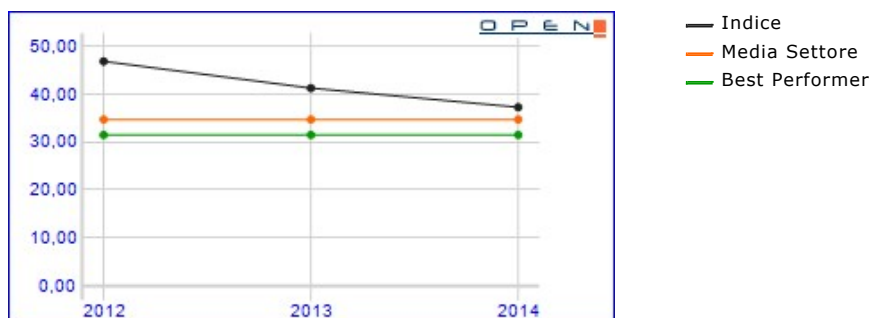
DESCRIZIONE

Indica il rapporto tra il patrimonio netto ed il totale dell'attivo. Questo indicatore evidenzia il peso del capitale apportato dai soci nei confronti delle fonti impiegate per finanziare le voci dell'attivo dello stato patrimoniale. Viene considerato un indice di "autonomia finanziaria" in quanto un'equilibrata dotazione di mezzi propri (patrimonio netto), consente di garantire maggiormente il rimborso dei debiti contratti dall'impresa. Valori elevati di questo indicatore evidenziano una maggiore capitalizzazione dell'impresa denotando una adeguata solidità strutturale.

Numeratore		Denominatore	
Grandezza	Provenienza	Grandezza	Provenienza
Patrimonio netto	A (SP-pass)	Totale attivo	Totale attivo (SP-att)

	Anno 2012	Anno 2013	Anno 2014	Media Settore	Best Performer
Mezzi propri / Capitale investito (detto anche Indice di Indipendenza)	46,78%	41,20%	37,23%	34,67%	31,44%

GRAFICO ANDAMENTO



## Oneri Finanziari su Fatturato

### DESCRIZIONE

Indica il rapporto tra gli oneri finanziari ed i ricavi delle vendite.

Con questo indicatore si è in grado di verificare la capacità dei ricavi delle vendite di assorbire gli oneri finanziari derivanti dall'indebitamento dell'impresa con gli istituti di credito.

Valori molto elevati rivelano una debolezza finanziaria dell'impresa in quanto il reddito prodotto dalle vendite viene largamente assorbito dal ripianamento dei debiti contratti con gli istituti di credito.

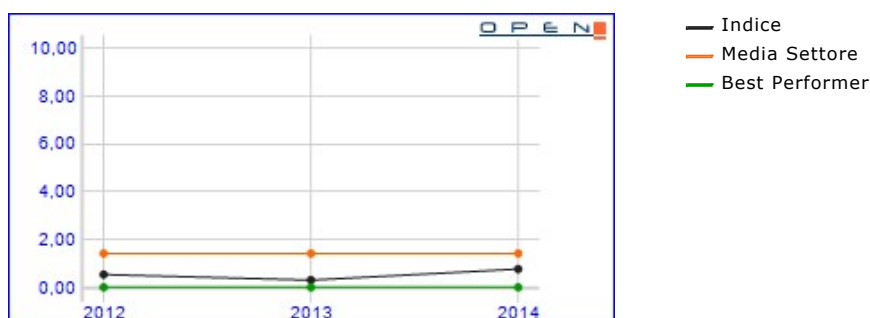
Numeratore		Denominatore	
Grandezza	Provenienza	Grandezza	Provenienza
Interessi e altri oneri finanziari	C.17 (CE)	Ricavi delle vendite	A.1 (CE) oppure A.1 + A.3 (CE)

La voce "ricavi delle vendite" è calcolata tenendo conto del tipo di attività svolta dall'impresa durante l'anno di valutazione:

- se l'impresa svolge **attività industriali, commerciali o di servizi (IC)** i "ricavi delle vendite" coincideranno con la voce A.1 del Conto Economico;
- se l'impresa svolge **attività di produzione pluriennale (PL)**, (es. imprese di costruzione e di produzione su commessa) i "ricavi delle vendite" saranno dati dalla somma delle voci A.1 e A.3 del Conto Economico.

	Anno 2012	Anno 2013	Anno 2014	Media Settore	Best Performer
Oneri Finanziari su Fatturato	0,55%	0,32%	0,78%	1,43%	0,02%

### GRAFICO ANDAMENTO



## Oneri Finanziari su MOL

### DESCRIZIONE

Indica il rapporto tra gli oneri finanziari ed il margine operativo lordo.

Il margine operativo lordo è dato dalla differenza tra il valore e i costi della produzione caratteristica al lordo degli ammortamenti.

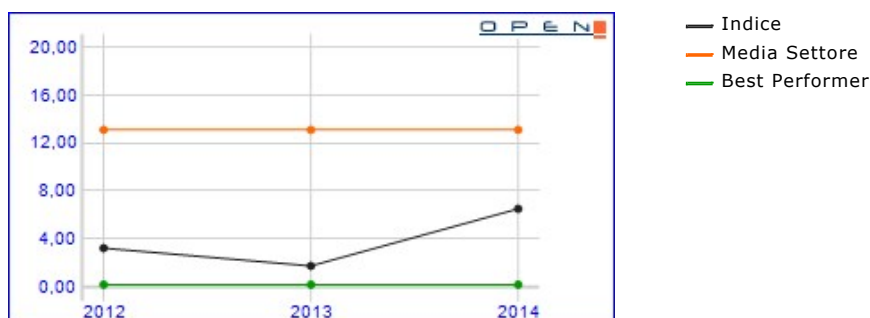
Si tratta di un indicatore di equilibrio finanziario di medio - lungo periodo che misura la capacità delle risorse generate dall'attività caratteristica di assorbire gli oneri derivanti dall'indebitamento contratto dall'impresa nei confronti degli istituti di credito.

Un valore elevato o superiore all'unità è sintomo di tensione finanziaria con conseguente rischio per l'impresa di dover ricorrere ad ulteriore indebitamento peggiorando lo squilibrio attuale.

Numeratore		Denominatore	
Grandezza	Provenienza	Grandezza	Provenienza
Interessi e altri oneri finanziari	C.17 (CE)	Margine operativo lordo	Reddito operativo (CE-ricl) + A.10 (CE)

	Anno 2012	Anno 2013	Anno 2014	Media Settore	Best Performer
Oneri Finanziari su MOL	3,22%	1,74%	6,50%	13,09%	0,18%

### GRAFICO ANDAMENTO



## Fatturato per Dipendente

### DESCRIZIONE

E' il rapporto tra i ricavi delle vendite ed il numero medio annuo dei dipendenti dell'impresa. Tale indicatore assume valori tendenzialmente alti quando l'impresa è *labour saving*; viceversa, assume valori bassi quando l'impresa è *labour intensive*.

Numeratore		Denominatore	
Grandezza	Provenienza	Grandezza	Provenienza
Ricavi delle vendite	A.1 (CE) oppure A.1 + A.3 (CE)	Numero medio di dipendenti	Nota Integrativa

La voce "ricavi delle vendite" è calcolata tenendo conto del tipo di attività svolta dall'impresa durante l'anno di valutazione:

- se l'impresa svolge **attività industriali, commerciali o di servizi (IC)** i "ricavi delle vendite" coincideranno con la voce A.1 del Conto Economico;
- se l'impresa svolge **attività di produzione pluriennale (PL)**, (es. imprese di costruzione e di produzione su commessa) i "ricavi delle vendite" saranno dati dalla somma delle voci A.1 e A.3 del Conto Economico.

	Anno 2012	Anno 2013	Anno 2014	Media Settore	Best Performer
Fatturato per Dipendente	111.325 €	117.178 €	115.599 €	124.150,00 €	324.891,10 €

### GRAFICO ANDAMENTO



## Valore Aggiunto Operativo per Dipendente

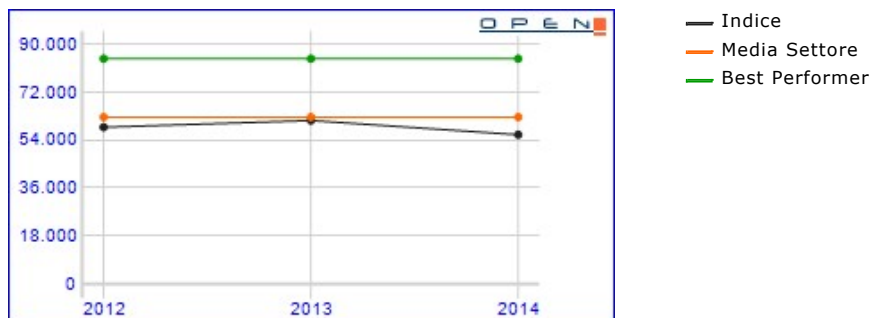
### DESCRIZIONE

E' il rapporto tra il valore aggiunto operativo ed il numero medio annuo dei dipendenti dell'impresa.  
 Per valore aggiunto operativo si intende il valore della produzione al netto dei costi per materie prime, sussidiarie, di consumo e di merci, costi per servizi, costi per godimento di beni terzi e variazione delle rimanenze di materie prime, sussidiarie, di consumo e di merci.  
 Tale indicatore assume valori tendenzialmente alti quando l'impresa è *capital intensive*; viceversa, assume valori bassi quando l'azienda è *labour intensive*.

Numeratore		Denominatore	
Grandezza	Provenienza	Grandezza	Provenienza
Valore aggiunto operativo	Valore aggiunto (CE-ricl) + A.5 (CE)	Numero medio di dipendenti	Nota Integrativa

	Anno 2012	Anno 2013	Anno 2014	Media Settore	Best Performer
Valore Aggiunto Operativo per Dipendente	58.748 €	61.275 €	55.955 €	62.530,00 €	84.466,20 €

### GRAFICO ANDAMENTO





### Costo del Lavoro per Dipendente

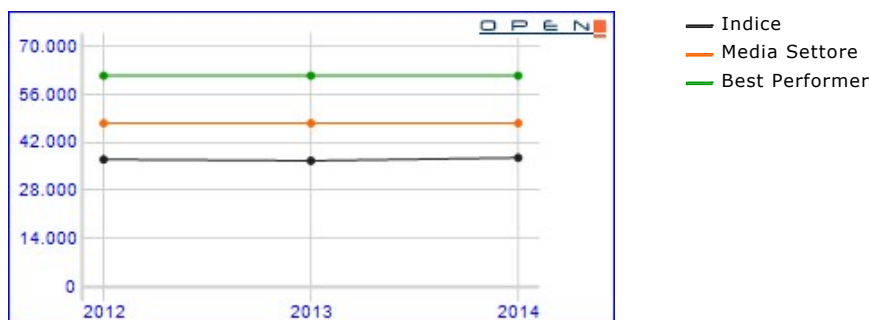
DESCRIZIONE

E' il rapporto tra il costo per il personale ed il numero medio annuo dei dipendenti dell'impresa.  
 Esprime il costo medio per lavoratore.  
 Segnala il livello medio di retribuzione e contemporaneamente il peso del costo del lavoro.  
 Tale indicatore assume valori tendenzialmente alti quando l'impresa è *capital intensive*; viceversa, assume valori bassi quando l'impresa è *labor intensive*.  
 Il confronto con i valori medi del settore di riferimento permette di dare la giusta dimensione al risultato.

Numeratore		Denominatore	
Grandezza	Provenienza	Grandezza	Provenienza
Costo per il personale	B.9 (CE)	Numero medio di dipendenti	Nota Integrativa

	Anno 2012	Anno 2013	Anno 2014	Media Settore	Best Performer
Costo del Lavoro per Dipendente	37.004 €	36.617 €	37.495 €	47.540,00 €	61.357,43 €

GRAFICO ANDAMENTO



## Costo del Lavoro su Ricavi

### DESCRIZIONE

Questo indice rappresenta l'incidenza del costo del lavoro sui ricavi delle vendite.

Il valore di riferimento è dato dai valori medi di settore che permettono di dare la corretta dimensione al rapporto di equilibrio che ci deve essere tra le grandezze messe a confronto.

Dal confronto settoriale si può estrapolare la maggiore o minore efficienza nella gestione della forza lavoro rispetto ai competitors.

Il valore dell'indice dovrà posizionarsi molto al di sotto dell'unità, in quanto valori prossimi all'unità mostrerebbero una patologia in cui le vendite non sarebbero in grado di coprire le altre componenti di costo.

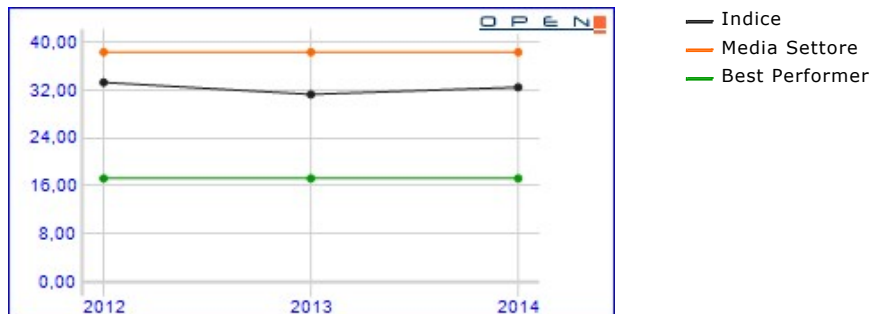
Numeratore		Denominatore	
Grandezza	Provenienza	Grandezza	Provenienza
Costo per il personale	B.9 (CE)	Ricavi delle vendite	A.1 (CE) oppure A.1 + A.3 (CE)

La voce "ricavi delle vendite" è calcolata tenendo conto del tipo di attività svolta dall'impresa durante l'anno di valutazione:

- se l'impresa svolge **attività industriali, commerciali o di servizi (IC)** i "ricavi delle vendite" coincideranno con la voce A.1 del Conto Economico;
- se l'impresa svolge **attività di produzione pluriennale (PL)**, (es. imprese di costruzione e di produzione su commessa) i "ricavi delle vendite" saranno dati dalla somma delle voci A.1 e A.3 del Conto Economico.

	Anno 2012	Anno 2013	Anno 2014	Media Settore	Best Performer
Costo del Lavoro su Ricavi	33,24%	31,25%	32,44%	38,29%	17,24%

### GRAFICO ANDAMENTO



### Valore Aggiunto Operativo su Fatturato

DESCRIZIONE

E' il rapporto tra il valore aggiunto operativo ed i ricavi delle vendite.

Per valore aggiunto operativo si intende il valore della produzione al netto dei costi per materie prime, sussidiarie, di consumo e di merci, costi per servizi, costi per godimento di beni terzi e variazione delle rimanenze di materie prime, sussidiarie, di consumo e di merci.

Valuta l'incidenza dei principali costi esterni dell'attività caratteristica nel risultato d'esercizio, infatti maggiore è il suo valore e minore sarà il carico sul fatturato derivante dai costi per materie prime, sussidiarie, di consumo e di merci, costi per servizi, costi per godimento di beni terzi e variazione delle rimanenze di materie prime, sussidiarie, di consumo e di merci.

Viceversa per valori molto bassi suggerisce una scarsa marginalità sul fatturato ed un carico eccessivo dei costi esterni per materie prime sussidiarie e merci, per servizi, per godimento di beni terzi e di variazione delle rimanenze di materie prime, sussidiarie, di consumo e di merci.

L'analisi congiunta del valore in confronto con la media del settore di riferimento e il trend storico nel tempo permettono di comprendere meglio il risultato di questo indicatore.

Numeratore		Denominatore	
Grandezza	Provenienza	Grandezza	Provenienza
Valore aggiunto operativo	Valore aggiunto (CE-ricl) + A.5 (CE)	Ricavi delle vendite	A.1 (CE) oppure A.1 + A.3 (CE)

	Anno 2012	Anno 2013	Anno 2014	Media Settore	Best Performer
Valore Aggiunto Operativo su Fatturato	52,77%	52,29%	48,40%	50,37%	65,49%

GRAFICO ANDAMENTO



## Rapporto Corrente

### DESCRIZIONE

E' il rapporto tra l'attivo circolante e le passività correnti.

L'indicatore esprime la capacità dell'impresa di soddisfare gli impegni a breve termine tramite l'utilizzo delle sole attività correnti.

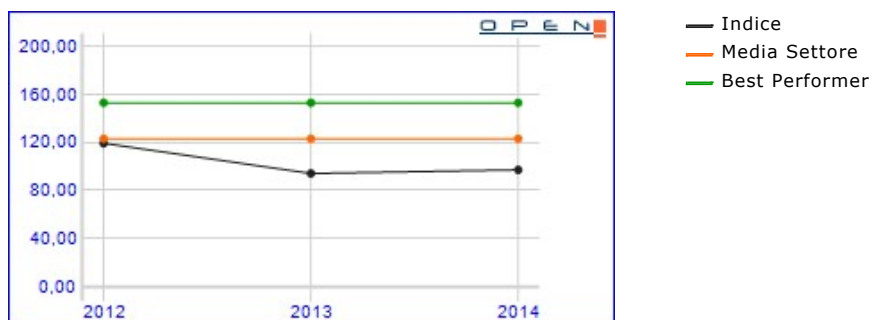
Un valore superiore all'unità è auspicabile in quanto significa che l'impresa è in grado di onorare gli impegni a breve senza dover intaccare la propria struttura finanziaria, ricorrendo a fonti di indebitamento alternative.

Valori inferiori all'unità testimoniano una crisi di liquidità sul breve termine.

Numeratore		Denominatore	
Grandezza	Provenienza	Grandezza	Provenienza
Attivo circolante	Attivo circolante (SP-ricl)	Passività correnti	Passività correnti (SP-ricl)

	Anno 2012	Anno 2013	Anno 2014	Media Settore	Best Performer
Rapporto Corrente	119,13%	94,13%	97,09%	122,96%	152,83%

### GRAFICO ANDAMENTO



### Indice di Liquidità Secondario (detto anche Indice di Tesoreria)

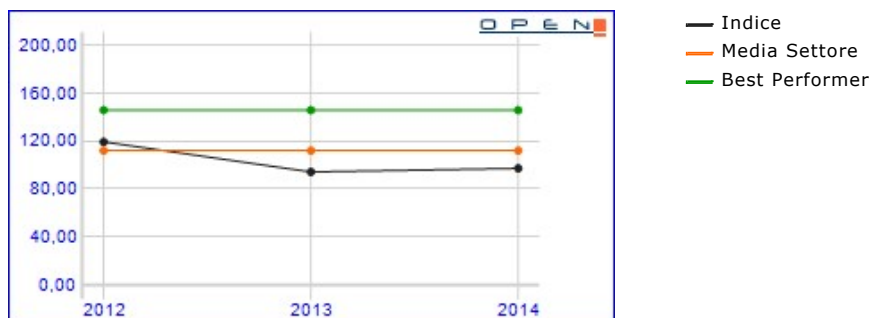
DESCRIZIONE

Misura in termini percentuali la capacità dell'impresa di estinguere i debiti entro i dodici mesi utilizzando le liquidità immediatamente disponibili e le liquidità differite (tutto il capitale circolante ad esclusione delle rimanenze).  
 Esprime in maniera prudentiale la solvibilità aziendale nel breve termine, escludendo dalla somma delle disponibilità liquide i valori di magazzino che potrebbero rappresentare investimenti di non semplice smobilizzo.  
 Valori maggiori al 100% dimostrano come l'impresa presenti un elevato grado di solvibilità nel breve termine in quanto smobilizzando i crediti è possibile soddisfare il pagamento di tutti i debiti correnti.  
 Valori tendenti a zero indicano una situazione di tensione nella liquidità con la difficoltà per l'impresa di soddisfare gli impegni nel breve termine e l'eventualità di dover ricorrere ad uno smobilizzo del magazzino o ad un indebitamento finanziario a breve.

Numeratore		Denominatore	
Grandezza	Provenienza	Grandezza	Provenienza
Liquidità immediate + Liquidità differite	Liquidità immediate + Liquidità differite (SP-ricl)	Passività correnti	Passività correnti (SP-ricl)

	Anno 2012	Anno 2013	Anno 2014	Media Settore	Best Performer
Indice di Liquidità Secondario (detto anche Indice di Tesoreria)	119,13%	94,13%	97,09%	111,88%	145,62%

GRAFICO ANDAMENTO



## Giorni di credito ai clienti o Durata dei crediti verso clienti

### DESCRIZIONE

Esprime, in numero di giorni, la durata media delle dilazioni di pagamento concesse ai clienti. Il risultato è dato dal rapporto tra i crediti verso clienti e i ricavi delle vendite moltiplicato per 360 (numero di giorni dell'anno commerciale).  
Ha come valori di riferimento la media del settore di appartenenza dell'impresa; generalmente, un numero di giorni troppo elevato è causa di tensione della liquidità di breve termine.

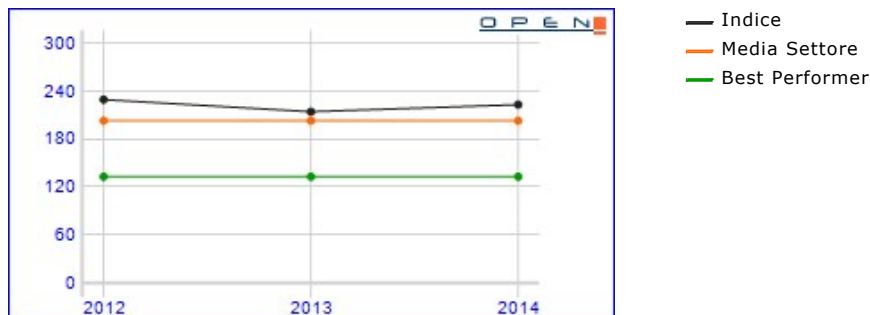
Numeratore		Denominatore	
Grandezza	Provenienza	Grandezza	Provenienza
Crediti verso clienti	C.II.1 (SP-att)	Ricavi delle vendite medi giornalieri	A.1 (CE) oppure A.1 + A.3 (CE) diviso 360

La voce "ricavi delle vendite" è calcolata tenendo conto del tipo di attività svolta dall'impresa durante l'anno di valutazione:

- se l'impresa svolge **attività industriali, commerciali o di servizi (IC)** i "ricavi delle vendite" coincideranno con la voce A.1 del Conto Economico;
- se l'impresa svolge **attività di produzione pluriennale (PL)**, (es. imprese di costruzione e di produzione su commessa) i "ricavi delle vendite" saranno dati dalla somma delle voci A.1 e A.3 del Conto Economico.

	Anno 2012	Anno 2013	Anno 2014	Media Settore	Best Performer
Giorni di credito ai clienti o Durata dei crediti verso clienti	229 gg	214 gg	223 gg	202,77 gg	132,66 gg

### GRAFICO ANDAMENTO



### Giorni di credito dai fornitori o Durata debiti verso fornitori

DESCRIZIONE

Esprime, in numero di giorni, la durata media delle dilazioni sui pagamenti ottenute dai fornitori. Il risultato è dato dal rapporto tra i debiti verso fornitori e la somma dei costi per materie prime, sussidiarie, di consumo e di merci, dei costi per servizi e dei costi per godimento di beni terzi moltiplicato per 360 (numero di giorni dell'anno commerciale). Ha come valori di riferimento la media del settore di appartenenza dell'impresa. Valori elevati, in una situazione di equilibrio finanziario, dimostrano un buon potere contrattuale e conseguentemente la capacità dell'impresa di farsi finanziare dai propri fornitori, viceversa, gli stessi valori elevati, non tenuti opportunamente sotto controllo, testimoniano probabili tensioni con i fornitori che potrebbero pregiudicare gli approvvigionamenti futuri.

Numeratore		Denominatore	
Grandezza	Provenienza	Grandezza	Provenienza
Debiti verso fornitori	D.7 (SP-pass)	Costi medi giornalieri	(B.6 + B.7 + B.8) (CE) diviso 360

	Anno 2012	Anno 2013	Anno 2014	Media Settore	Best Performer
Giorni di credito dai fornitori o Durata debiti verso fornitori	172 gg	155 gg	101 gg	224,57 gg	237,16 gg

GRAFICO ANDAMENTO



## Giorni di scorta o Durata delle scorte

### DESCRIZIONE

Esprime, in numero di giorni, la durata media di permanenza in magazzino di un'unità di valore di scorta. E' dato dal rapporto tra le rimanenze di stato patrimoniale e i ricavi delle vendite, moltiplicato per 360 (numero di giorni dell'anno commerciale).  
E' un indicatore che segnala, dal punto di vista logistico, la velocità di passaggio delle scorte nel magazzino, mentre dal punto di vista finanziario la rapidità o lentezza con cui le scorte impegnano mezzi finanziari prima di essere acquistate nuovamente. I valori di riferimento dipendono dal settore di attività dell'impresa.  
Generalmente un numero di giorni basso comporta una buona gestione della liquidità riducendo gli oneri finanziari legati alla tenuta del magazzino.

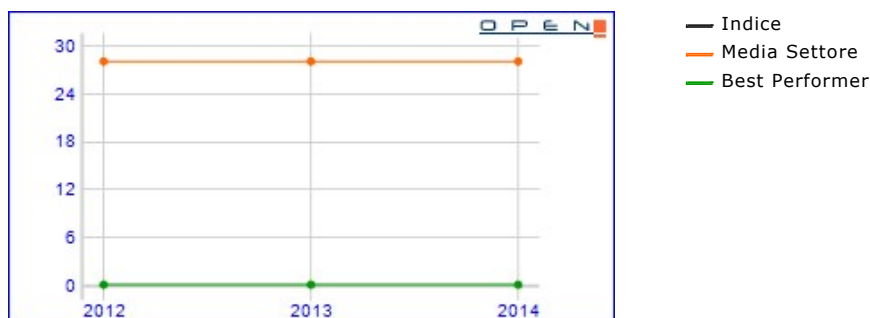
Numeratore		Denominatore	
Grandezza	Provenienza	Grandezza	Provenienza
Rimanenze	C.I (SP-att)	Ricavi delle vendite medi giornalieri	A.1 (CE) oppure A.1 + A.3 (CE) diviso 360

La voce "ricavi delle vendite" è calcolata tenendo conto del tipo di attività svolta dall'impresa durante l'anno di valutazione:

- se l'impresa svolge **attività industriali, commerciali o di servizi (IC)** i "ricavi delle vendite" coincideranno con la voce A.1 del Conto Economico;
- se l'impresa svolge **attività di produzione pluriennale (PL)**, (es. imprese di costruzione e di produzione su commessa) i "ricavi delle vendite" saranno dati dalla somma delle voci A.1 e A.3 del Conto Economico.

	Anno 2012	Anno 2013	Anno 2014	Media Settore	Best Performer
Giorni di scorta o Durata delle scorte	0	0	0	28,06 gg	0,13 gg

### GRAFICO ANDAMENTO





## Tasso d'intensità dell'Attivo Corrente

### DESCRIZIONE

E' dato dal rapporto tra l'attivo circolante dello stato patrimoniale riclassificato e i ricavi delle vendite.  
 L'attivo circolante è dato dal totale dell'attivo di stato patrimoniale al netto dell'attivo immobilizzato.  
 E' un indicatore della capacità aziendale di smobilizzare i propri crediti e quindi di governare o meno la gestione della liquidità.  
 Valori vicino all'unità sono sintomo di una tensione finanziaria dovuta alla difficoltà di smobilizzo della massa creditoria, viceversa, valori tendenti allo zero indicano che l'impresa ha facilità nello smobilizzo dei crediti.  
 I valori di riferimento sono quelli del settore di appartenenza dell'impresa e variano a seconda del tipo di attività svolta.

Numeratore		Denominatore	
Grandezza	Provenienza	Grandezza	Provenienza
Attivo circolante	Attivo circolante (SP-ricl)	Ricavi delle vendite	A.1 (CE) oppure A.1 + A.3 (CE)

La voce "ricavi delle vendite" è calcolata tenendo conto del tipo di attività svolta dall'impresa durante l'anno di valutazione:

- se l'impresa svolge **attività industriali, commerciali o di servizi (IC)** i "ricavi delle vendite" coincideranno con la voce A.1 del Conto Economico;
- se l'impresa svolge **attività di produzione pluriennale (PL)**, (es. imprese di costruzione e di produzione su commessa) i "ricavi delle vendite" saranno dati dalla somma delle voci A.1 e A.3 del Conto Economico.

	Anno 2012	Anno 2013	Anno 2014	Media Settore	Best Performer
Tasso d'intensità dell'Attivo Corrente	80,50%	86,07%	87,17%	86,53%	54,70%

### GRAFICO ANDAMENTO



## Consumi di materie su Costi

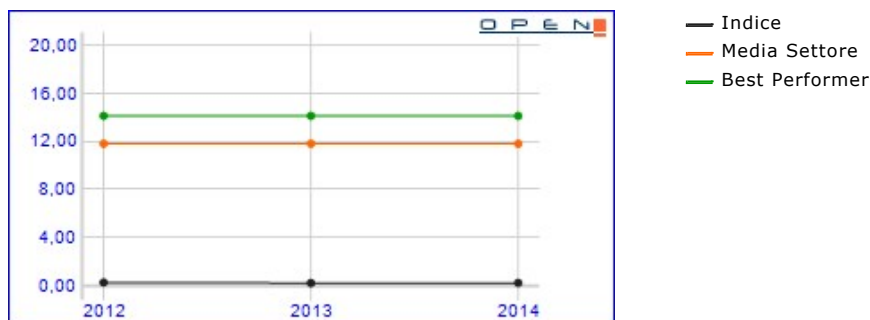
### DESCRIZIONE

E' un indicatore dato dal rapporto tra i costi per materie prime, sussidiarie, di consumo e di merci più la variazione delle rimanenze, a numeratore, e il totale dei costi della produzione a denominatore.  
L'indicatore evidenzia il peso di tali costi rispetto al totale dei costi di produzione.  
Il valore è connesso con il processo produttivo, in particolare con la razionalizzazione delle proprie materie prime.  
Il valore di riferimento è da ricercarsi nella media di settore di appartenenza dell'impresa e nell'andamento del trend storico di tale indicatore.

Numeratore		Denominatore	
Grandezza	Provenienza	Grandezza	Provenienza
Costi per materie prime, sussidiarie, di consumo e di merci più la variazione delle rimanenze	(B.6 + B.11) (CE)	Costi della produzione	B (CE)

	Anno 2012	Anno 2013	Anno 2014	Media Settore	Best Performer
Consumi di materie su Costi	0,27%	0,22%	0,23%	11,80%	14,11%

### GRAFICO ANDAMENTO



## Costi esterni su Costi

### DESCRIZIONE

E' un rapporto tra i costi esterni che l'impresa sostiene per il completamento del processo produttivo (costi per materie prime, sussidiarie, di consumo e di merci, costi per servizi, costi per godimento di beni terzi e variazione delle rimanenze) ed il totale dei costi della produzione.

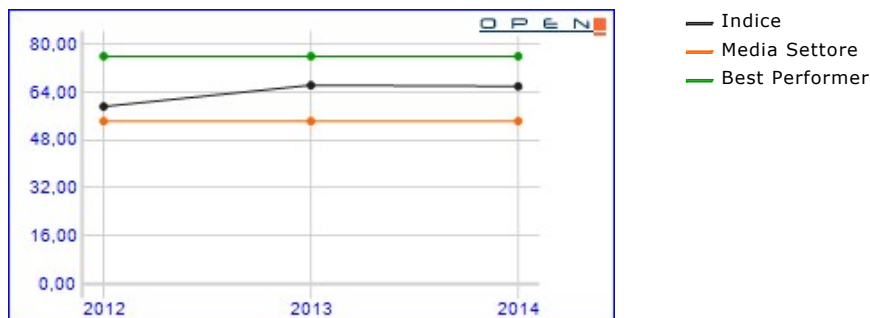
L'indicatore evidenzia il peso dei consumi di provenienza esterna rispetto al totale dei costi di produzione.

Valori elevati, sempre dipendenti dal settore di riferimento e dal tipo di attività svolta dall'impresa, possono indicare una maggiore dipendenza dai fornitori e conseguentemente una dipendenza contrattuale nella gestione degli approvvigionamenti dei principali fattori produttivi.

Numeratore		Denominatore	
Grandezza	Provenienza	Grandezza	Provenienza
Costi esterni	(B.6 + B.7 + B.8 + B.11) (CE)	Costi della produzione	B (CE)

	Anno 2012	Anno 2013	Anno 2014	Media Settore	Best Performer
Costi esterni su Costi	59,11%	66,23%	65,85%	54,25%	75,90%

### GRAFICO ANDAMENTO



## Costo del Lavoro su Costi

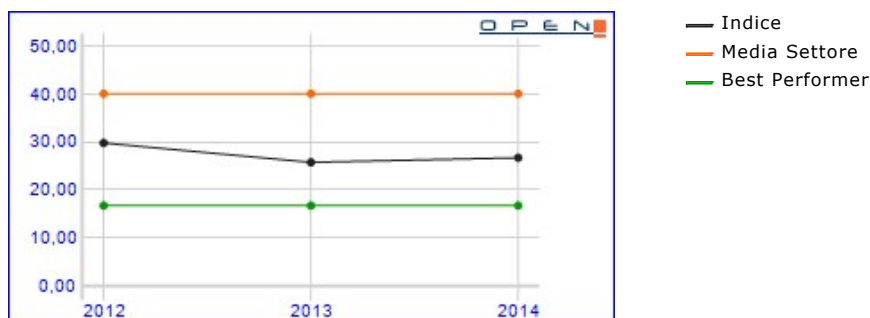
### DESCRIZIONE

E' un rapporto tra il costo per il personale ed il totale dei costi della produzione.  
 Pur considerando che alcuni processi produttivi richiedono maggiori risorse umane rispetto ad altri altamente meccanizzati, è importante analizzare l'andamento di questo indicatore nel tempo, rispetto alla media del settore di riferimento.  
 Un valore vicino all'unità evidenzierà la predominanza della componente umana rispetto alla totalità dei costi di produzione, che in momenti di crisi per il settore potrebbe comportare tensioni e rivendicazioni salariali.  
 Un valore tendente a zero indica il ricorso a un ridotto capitale umano ed è tipico di attività altamente meccanizzate o ad alto contenuto tecnologico.

Numeratore		Denominatore	
Grandezza	Provenienza	Grandezza	Provenienza
Costo per il personale	B.9 (CE)	Costi della produzione	B (CE)

	Anno 2012	Anno 2013	Anno 2014	Media Settore	Best Performer
Costo del Lavoro su Costi	29,77%	25,74%	26,70%	40,02%	16,72%

### GRAFICO ANDAMENTO



## Ammortamento e Svalutazione su Costi

### DESCRIZIONE

L'indicatore esprime il rapporto tra il totale degli ammortamenti e delle svalutazioni operate nell'esercizio ed il totale dei costi della produzione.

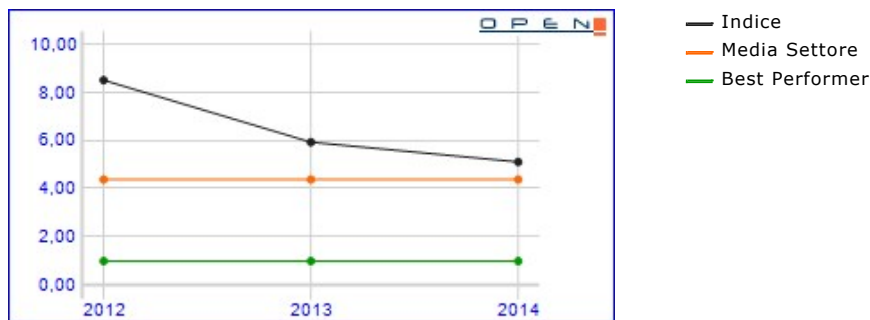
Il rapporto dovrebbe mantenere valori stabili nel tempo a meno che l'impresa non effettui ulteriori investimenti strutturali, non di sostituzione, che dovrebbero tradursi in un incremento degli altri costi al fine di aumentare i livelli produttivi.

I dati storici ed i dati settoriali sono in grado di fornire un utile parametro di confronto ed analisi al fine di valutare l'adeguatezza della capacità produttiva dell'impresa.

Numeratore		Denominatore	
Grandezza	Provenienza	Grandezza	Provenienza
Ammortamenti e svalutazioni	B.10 (CE)	Costi della produzione	B (CE)

	Anno 2012	Anno 2013	Anno 2014	Media Settore	Best Performer
Ammortamento e Svalutazione su Costi	8,50%	5,92%	5,10%	4,37%	0,98%

### GRAFICO ANDAMENTO



## Variazione dei Ricavi

### DESCRIZIONE

E' un indicatore di crescita dei ricavi delle vendite rispetto a due anni consecutivi. Il significato è di facile interpretazione, ma è sempre opportuno confrontare il risultato con la media ed il trend del settore di riferimento per verificare se l'impresa si trova in una fase di espansione, in una fase recessiva o stazionaria. Eventuali variazioni negative dovranno essere opportunamente monitorate nel tempo per verificare se siano congiunturali o strutturali e se siano esclusivamente attribuibili all'impresa o dovute a crisi dell'intero settore.

Numeratore		Denominatore	
Grandezza	Provenienza	Grandezza	Provenienza
Ricavi delle vendite dell'anno "n" - Ricavi delle vendite dell'anno "n-1"	A.1 (CE anno "n") - A.1 (CE anno "n-1") oppure (A.1 + A.3) (CE anno "n") - (A.1 + A.3) (CE anno "n-1")	Ricavi delle vendite dell'anno "n-1"	A.1 (CE anno "n-1") oppure A.1 + A.3 (CE anno "n")

La voce "ricavi delle vendite" è calcolata tenendo conto del tipo di attività svolta dall'impresa durante l'anno di valutazione:

- se l'impresa svolge **attività industriali, commerciali o di servizi (IC)** i "ricavi delle vendite" coincideranno con la voce A.1 del Conto Economico;
- se l'impresa svolge **attività di produzione pluriennale (PL)**, (es. imprese di costruzione e di produzione su commessa) i "ricavi delle vendite" saranno dati dalla somma delle voci A.1 e A.3 del Conto Economico.

	Anno 2012	Anno 2013	Anno 2014	Media Settore	Best Performer
Variazione dei Ricavi	N.D.	4,22%	-0,36%	4,27%	5,22%

### GRAFICO ANDAMENTO



— Indice  
— Media Settore  
— Best Performer

## Variazione dei Costi della Produzione

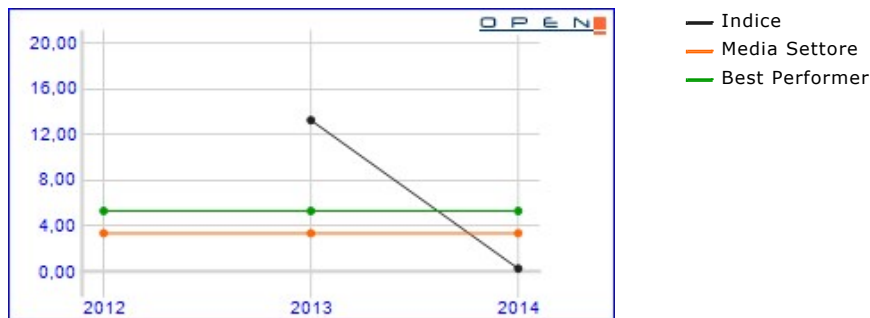
### DESCRIZIONE

E' un indicatore di crescita dei costi della produzione rispetto a due anni consecutivi. A valori più elevati corrisponde un maggior assorbimento di risorse ascrivibile a diverse cause (espansione della produzione, ma anche mancata ottimizzazione del processo produttivo). Oltre alla lettura dei dati storici e delle medie di settore, l'indicatore dovrà essere confrontato con la variazione del fatturato per correlare i due fenomeni. Se si registra un incremento dei costi significativo non seguito da un incremento proporzionale dei ricavi, si potrebbe evidenziare una situazione di allarme per carenze dal punto di vista organizzativo interno o scarso potere contrattuale con i fornitori.

Numeratore		Denominatore	
Grandezza	Provenienza	Grandezza	Provenienza
Costi della produzione dell'anno "n" - Costi della produzione dell'anno "n-1"	B (CE anno "n") - B (CE anno "n-1")	Costi della produzione dell'anno "n-1"	B (CE anno "n-1")

	Anno 2012	Anno 2013	Anno 2014	Media Settore	Best Performer
Variazione dei Costi della Produzione	N.D.	13,30%	-0,30%	3,40%	5,35%

### GRAFICO ANDAMENTO



### Variazione del Patrimonio netto

DESCRIZIONE

Misura la crescita del capitale proprio apportato dai soci rispetto a due anni consecutivi. In termini assoluti, valori negativi rappresentano una situazione di allarme in quanto l'impresa, oltre a non produrre reddito, intacca i mezzi propri riducendo le garanzie nei confronti dei terzi. Riduzioni di patrimonio netto dovute alla distribuzione di riserve devono essere monitorate con particolare cautela in quanto possono andare a minare la stabilità patrimoniale. Valori in crescita, non dovuti unicamente al re-investimento degli utili d'esercizio, ma dovuti anche all'apporto di nuovi fondi da parte dei soci, sono da considerarsi un elemento di garanzia e fiducia per l'azionariato e per i terzi che operano con l'impresa, sempre che non si tratti di versamenti fatti per coprire perdite patrimoniali che si sono già verificate, o di operazioni di rivalutazione monetaria. E' necessario analizzare il trend storico di questo indicatore per capire in che direzione sta andando l'impresa.

Numeratore		Denominatore	
Grandezza	Provenienza	Grandezza	Provenienza
Patrimonio netto dell'anno "n" - Patrimonio netto dell'anno "n-1"	A (SP-pass anno "n") - A (SP-pass anno "n-1")	Patrimonio netto dell'anno "n-1"	A (SP-pass anno "n-1")

	Anno 2012	Anno 2013	Anno 2014	Media Settore	Best Performer
Variazione del Patrimonio netto	N.D.	10,10%	2,43%	3,41%	13,93%

GRAFICO ANDAMENTO





## Variazione del Totale Attivo

### DESCRIZIONE

Misura la crescita del capitale investito rispetto a due anni consecutivi.

Sono auspicabili valori positivi ed un trend di crescita, in correlazione con la stabilità dei principali indici di rotazione, in quanto testimoniano che gli investimenti e la dimensione dell'impresa sono in reale evoluzione.

Il dato storico è un utile parametro di riferimento se correlato ad altri valori come il fatturato ed i risultati economici prodotti (Reddito Operativo - MOL).

Se l'incremento nel tempo di questo indicatore non fosse accompagnato dall'incremento del fatturato, in termini economici, e del patrimonio netto, in termini finanziari e patrimoniali, si potrebbero manifestare diverse patologie quali:

- l'incapacità dell'impresa di impiegare in maniera efficiente ed efficace le nuove risorse produttive investite;
- l'aumento dell'indebitamento a breve o nel lungo periodo che verrebbe utilizzato, in mancanza di capitale proprio, per l'incremento del capitale investito.

Numeratore		Denominatore	
Grandezza	Provenienza	Grandezza	Provenienza
Totale attivo dell'anno "n" - Totale attivo dell'anno "n-1"	Totale attivo (SP-att anno "n") - Totale attivo (SP-att anno "n-1")	Totale attivo dell'anno "n-1"	Totale attivo (SP-att anno "n-1")

	Anno 2012	Anno 2013	Anno 2014	Media Settore	Best Performer
Variazione del Totale Attivo	N.D.	25,01%	13,35%	7,48%	16,60%

### GRAFICO ANDAMENTO



— Indice  
— Media Settore  
— Best Performer

## RENDICONTO FINANZIARIO

## INTEGRAZIONI RENDICONTO FINANZIARIO

	Anno 2012	Anno 2013	Anno 2014
<b>Dati relativi agli incrementi di immobilizzazioni</b>			
Pagamenti per acquisizioni di immobilizzazioni immateriali, materiali e costi capitalizzati	2.528.555	3.577.350	3.321.854
Pagamenti per acquisizioni di partecipazioni in imprese controllate, collegate, joint venture e altre imprese	12.114		
incassi per la vendita di immobilizzazioni immateriali e materiali	1.004	50	1.136
incassi per vendita di partecipazioni in imprese controllate, collegate, joint venture e altre imprese	12.114		
(Acquisizione) o cessione di società controllate o di rami d'azienda al netto delle disponibilità liquide			
<b>Stato Patrimoniale Attivo</b>			
C.II.1) Verso clienti	7.156.515	6.963.711	7.227.016
C.II.2) Verso imprese controllate	0	0	0
C.II.3) Verso imprese collegate	0	0	0
C.II.4) Verso controllanti	0	0	0
C.II.5) Verso altri	238.929	379.219	202.937
<b>Totale</b>	<b>7.395.444</b>	<b>7.342.930</b>	<b>7.429.953</b>
di cui di natura finanziaria	17.693	4.536	
di cui per incassi per cess. di partecip. in imprese contr/coll/joint venture			
di cui per cessioni di immobilizzazioni materiali o immateriali			
<b>di cui di natura commerciale</b>	<b>7.377.751</b>	<b>7.338.394</b>	<b>7.429.953</b>
C.II.4bis) Crediti tributari	159.884	612.417	408.672
di cui relativi ad imposte diverse (es. Erario c/IVA)	13.639	504.378	215.842
<b>di cui relativi alle imposte sul reddito</b>	<b>146.245</b>	<b>108.039</b>	<b>192.830</b>
D.2.a) Ratei attivi	0	0	0
di cui di natura finanziaria/non operativa			
<b>di cui di natura commerciale/operativa</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
D.2.b) Risconti attivi	160.367	146.228	86.503
di cui di natura finanziaria/non operativa			
<b>di cui di natura commerciale/operativa</b>	<b>160.367</b>	<b>146.228</b>	<b>86.503</b>
<b>Stato Patrimoniale Passivo</b>			
<b>B) Fondi per rischi e oneri</b>			
B.I) Fondi di trattamento di quiescenza e obblighi simili			
B.II) Fondi per imposte, anche differite	34.202	34.202	34.202
B.III) Altri	648.364	670.314	465.519
<b>Totale</b>	<b>682.566</b>	<b>704.516</b>	<b>499.721</b>
di cui di natura finanziaria/non operativa	46.168	44.675	40.423
<b>di cui di natura commerciale/operativa</b>	<b>636.398</b>	<b>659.841</b>	<b>459.298</b>
D.4.1) Debiti verso banche entro 12 mesi	354.087	2.550.705	3.893.387
di cui non scoperto di conto corrente	73.738	2.550.581	3.893.263
<b>di cui scoperto di conto corrente</b>	<b>280.349</b>	<b>124</b>	<b>124</b>

	Anno 2012	Anno 2013	Anno 2014
D.6.1) Acconti entro 12 mesi	698	698	698
D.7.1) Debiti verso fornitori entro 12 mesi	3.403.035	4.046.330	2.619.478
D.8.1) Debiti rappresentati da titoli di credito entro 12 mesi			
D.9.1) Debiti verso imprese controllate entro 12 mesi			
D.10.1) Debiti verso imprese collegate entro 12 mesi			
D.11.1) Debiti verso controllanti entro 12 mesi			
D.14.1) Altri debiti entro 12 mesi	3.128.752	3.122.198	3.182.704
<b>Totale</b>	<b>6.532.485</b>	<b>7.169.226</b>	<b>5.802.880</b>
di cui di natura finanziaria/non operativa		4.380	
di cui per acquis. di partecip. in imprese contr/coll/joint venture			
di cui per acquisto di immobilizzazioni materiali o immateriali	54.389	238	
<b>di cui di natura commerciale/operativa</b>	<b>6.478.096</b>	<b>7.164.608</b>	<b>5.802.880</b>
D.6.2) Acconti oltre 12 mesi			
D.7.2) Debiti verso fornitori oltre 12 mesi	139.995		
D.8.2) Debiti rappresentati da titoli di credito oltre 12 mesi			
D.9.2) Debiti verso imprese controllate oltre 12 mesi			
D.10.2) Debiti verso imprese collegate oltre 12 mesi			
D.11.2) Debiti verso controllanti oltre 12 mesi			
D.14.2) Altri debiti oltre 12 mesi			
<b>Totale</b>	<b>139.995</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
di cui di natura finanziaria/non operativa			
di cui per acquis. di partecip. in imprese contr/coll/joint venture			
di cui per acquisto di immobilizzazioni materiali o immateriali			
<b>di cui di natura commerciale/operativa</b>	<b>139.995</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
D.12) Debiti tributari	283.297	581.963	330.837
di cui relativi ad imposte diverse (es. Erario c/IVA)	248.303	325.944	300.410
<b>di cui relativi alle imposte sul reddito</b>	<b>34.994</b>	<b>256.019</b>	<b>30.427</b>
E.II.a.1) Ratei passivi entro 12 mesi	248.706	245.496	281.060
di cui di natura finanziaria/non operativa			
<b>di cui di natura commerciale/operativa</b>	<b>248.706</b>	<b>245.496</b>	<b>281.060</b>
E.II.b.1) Risconti passivi entro 12 mesi	50.051	35.419	35.778
di cui di natura finanziaria/non operativa			
<b>di cui di natura commerciale/operativa</b>	<b>50.051</b>	<b>35.419</b>	<b>35.778</b>
E.II.a.2) Ratei passivi oltre 12 mesi			
di cui di natura finanziaria/non operativa			
<b>di cui di natura commerciale/operativa</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
E.II.b.2) Risconti passivi oltre 12 mesi			
di cui di natura finanziaria/non operativa			
<b>di cui di natura commerciale/operativa</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>

	Anno 2013	Anno 2014
<b>Conto Economico</b>		
A.5) Altri ricavi e proventi	232.996	470.374
di cui contributi in conto esercizio	3.000	19.522
di cui plusvalenze da alienazioni	50	828
B.14) Oneri diversi di gestione	206.288	332.921
di cui minusvalenze da alienazione		46.617
E.20) Proventi	70.300	156.807
di cui plusvalenze da alienazioni non iscrivibili in A.5)		
di cui per rivalutazioni straordinarie		
di cui per vendita di partecipazioni in imprese contr/coll/joint venture		
E.21) Oneri	71.752	271.857
di cui minusvalenze da alienazioni non iscrivibili in B.14)		
di cui imposte di esercizi precedenti	515	
di cui per svalutazioni straordinarie		
di cui per vendita di partecipazioni in imprese contr/coll/joint venture		
<b>Dati relativi all'acquisto di partecipazioni in società controllate e/o rami di azienda</b>		
Operazione relativa a		
Corrispettivi totali pagati o ricevuti		
Parte dei corrispettivi consistenti in disponibilità liquide		
Corrispettivi totali pagati o ricevuti		
Valore contabile delle attività e delle passività acquisite o cedute		

## STATO PATRIMONIALE FUNZIONALE

	Anno 2012	Diff.	Anno 2013	Diff.	Anno 2014
<b>IMPIEGHI</b>					
Investimenti in immobilizzazioni	8.484.803	3.217.275	11.702.078	2.985.619	14.687.697
<b>Capitale circolante operativo netto</b>	<b>328.544</b>	-323.673	<b>4.871</b>	1.409.814	<b>1.414.685</b>
C.I) Rimanenze	0	0	0	0	0
C.II) Crediti di natura non finanziaria	7.576.674	451.964	8.028.638	-105.293	7.923.345
D.2.a) Ratei attivi di natura non finanziaria	0	0	0	0	0
D.2.b) Risconti attivi di natura non finanziaria	160.367	-14.139	146.228	-59.725	86.503
(meno) D) Debiti di natura non finanziaria	7.109.740	779.340	7.889.080	-1.610.755	6.278.325
(meno) E.II.a) Ratei passivi di natura non finanziaria	248.706	-3.210	245.496	35.564	281.060
(meno) E.II.a) Risconti passivi di natura non finanziaria	50.051	-14.632	35.419	359	35.778
(meno) Fondi rischi e oneri operativi	636.398	23.443	659.841	-200.543	459.298
(meno) T.F.R.	816.429	129.702	946.131	148.073	1.094.204
<b>Capitale investito operativo netto (CION)</b>	<b>7.360.520</b>	2.740.457	<b>10.100.977</b>	4.447.903	<b>14.548.880</b>
Attività finanziarie	53.979	-22.457	31.522	-4.536	26.986
(meno) Fondi rischi e oneri non operativi	46.168	-1.493	44.675	-4.252	40.423
Liquidità	977.250	925.457	1.902.707	262.037	2.164.744
<b>TOTALE CAPITALE INVESTITO NETTO (CIN)</b>	<b>8.345.581</b>	3.644.950	<b>11.990.531</b>	4.709.656	<b>16.700.187</b>
<b>FONTI</b>					
Capitale sociale (n)	1.153.250	3.375	1.156.625	-20.660	1.135.965
(meno) Azioni proprie in portafoglio	5.231	141.613	146.844	-146.073	771
(meno) Crediti verso soci per vers. ancora dovuti	26.250	-26.050	200	0	200
<b>Capitale versato</b>	<b>1.121.769</b>	-112.188	<b>1.009.581</b>	125.413	<b>1.134.994</b>
Riserve	6.738.982	396.870	7.135.852	749.563	7.885.415
Utile di esercizio	324.124	429.628	753.752	-508.648	245.104
<b>Patrimonio netto (N)</b>	<b>8.184.875</b>	714.310	<b>8.899.185</b>	366.328	<b>9.265.513</b>
Debiti finanziari a lungo (oltre esercizio)	86.968	449.417	536.385	3.005.026	3.541.411
Debiti finanziari a breve (entro esercizio)	73.738	2.481.223	2.554.961	1.338.302	3.893.263
<b>TOTALE CAPITALE RACCOLTO (CIN)</b>	<b>8.345.581</b>	3.644.950	<b>11.990.531</b>	4.709.656	<b>16.700.187</b>

## RENDICONTO FINANZIARIO

	Anno 2013	Anno 2014
<b>A. Flussi finanziari derivanti dalla gestione reddituale (metodo indiretto)</b>		
<b>Utile (perdita) dell'esercizio</b>	<b>753.752</b>	<b>245.104</b>
Imposte sul reddito	569.802	362.876
Interessi passivi/(interessi attivi)	-1.362	84.989
interessi e altri oneri finanziari	37.296	90.646
(altri proventi finanziari)	-38.658	-5.657
(Dividendi)	0	0
(Plusvalenze)/minusvalenze derivanti dalla cessione di attività	-50	45.789
(plusvalenze da alienazione di immobilizzazioni)	-50	-828
minusvalenze da alienazione di immobilizzazioni	0	46.617
<b>1. Utile (perdita) dell'esercizio prima d'imposte sul reddito, interessi, dividendi e plus/minusvalenze da cessione</b>	<b>1.322.142</b>	<b>738.758</b>
<b><u>Rettifiche per elementi non monetari che non hanno avuto contropartita nel capitale circolante netto</u></b>		
Accantonamenti ai fondi	302.015	207.198
Quota accantonata Fondi per rischi ed oneri	93.443	0
Quota accantonata Trattamento di fine rapporto lavoro subordinato	208.572	207.198
Ammortamenti delle immobilizzazioni	682.324	709.979
Svalutazioni per perdite durevoli di valore	160.073	13.484
Altre rettifiche per elementi non monetari	0	0
(Rivalutazioni di attività)	0	0
Altri accantonamenti	0	0
<b>Totale rettifiche elementi non monetari</b>	<b>1.144.412</b>	<b>930.661</b>
<b>2. Flusso finanziario prima delle variazioni del ccn</b>	<b>2.466.554</b>	<b>1.669.419</b>
<b><u>Variazioni del capitale circolante netto</u></b>		
Decremento/(incremento) delle rimanenze	0	0
Decremento/(incremento) di anticipi a fornitori per le rimanenze	0	0
Decremento/(incremento) dei crediti vs clienti	-120.716	-105.043
Incremento/(decremento) dei debiti verso fornitori	546.517	-1.361.728
Decremento/(incremento) ratei e risconti attivi	14.139	59.725
Incremento/(decremento) ratei e risconti passivi	-17.842	35.923
Altre variazioni del capitale circolante netto	-424.790	265.339
Decremento/(incremento) di crediti tributari	-490.739	288.536
Incremento/(decremento) dei debiti tributari	77.641	-25.534
Incremento/(decremento) dei debiti verso istituti di previdenza e assistenza	-11.692	2.337
<b>Totale variazioni capitale circolante netto</b>	<b>-2.692</b>	<b>-1.105.784</b>
<b>3. Flusso finanziario dopo le variazioni del ccn</b>	<b>2.463.862</b>	<b>563.635</b>

	Anno 2013	Anno 2014
<b>Altre rettifiche</b>		
Interessi incassati/(pagati)	1.362	-84.989
Interessi incassati	38.658	5.657
(Interessi e oneri finanziari corrisposti)	-37.296	-90.646
Incremento/(decremento) dei ratei passivi legati agli oneri finanziari	0	0
Decremento/(incremento) dei risconti attivi legati agli oneri finanziari	0	0
(Imposte sul reddito pagate)	-349.359	-680.152
(Imposte pagate)	-608.590	-369.769
Decremento/(incremento) dei debiti tributari	259.231	-310.383
Dividendi incassati	0	0
(Utilizzo dei fondi)	-150.363	-263.920
(Utilizzo Fondi per rischi e oneri)	-71.493	-204.795
(Utilizzo Trattamento di fine rapporto lavoro subordinato)	-78.870	-59.125
<b>Totale altre rettifiche</b>	<b>-498.360</b>	<b>-1.029.061</b>
<b>4. Flusso finanziario dopo le altre rettifiche</b>	<b>1.965.502</b>	<b>-465.426</b>
<b>Flusso finanziario della gestione reddituale (A)</b>	<b>1.965.502</b>	<b>-465.426</b>
<b>B. Flussi finanziari derivanti dall'attività d'investimento</b>		
<b>Immobilizzazioni materiali e immateriali</b>		
(pagamenti per acquisizioni di immobilizzazioni immateriali, materiali e costi capitalizzati) incassi per la vendita di immobilizzazioni immateriali e materiali	-3.953.700	-3.741.625
di cui incassi per la vendita di immobilizzazioni immateriali e materiali	50	1.136
di cui (pagamenti per acquisizioni di immobilizzazioni immateriali, materiali e costi capitalizzati)	-3.577.350	-3.321.854
<b>Immobilizzazioni finanziarie</b>		
(pagamenti per concessione di anticipazioni o prestiti a terzi) incassi per rimborso di anticipazioni o prestiti a terzi	22.457	4.536
(pagamenti per acquisizioni di partecipazioni in imprese controllate, collegate, joint venture e altre imprese) incassi per vendita di partecipazioni in imprese controllate, collegate, joint venture e altre imprese	0	0
di cui incassi per vendita di partecipazioni in imprese controllate, collegate, joint venture e altre imprese	0	0
di cui (pagamenti per acquisizioni di partecipazioni in impr. controllate, collegate, joint venture e altre imprese)	0	0
<b>Attività finanziarie non immobilizzate</b>		
(incrementi) decrementi attività finanziarie di breve termine	0	0
<b>(Acquisizione) o cessione di società controllate o di rami d'azienda al netto delle disponibilità liquide (estrapolazione dalle voci soprastanti)</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>Flusso finanziario dell'attività di investimento (B)</b>	<b>-3.931.243</b>	<b>-3.737.089</b>



	Anno 2013	Anno 2014
<b>C. Flussi finanziari derivanti dall'attività di finanziamento</b>		
<b><u>Mezzi di terzi</u></b>		
incremento/(decremento) da ottenimento finanziamenti medio/lungo termine	449.417	3.005.026
incremento/(decremento) debiti finanziari di breve termine	2.481.223	1.338.302
<b><u>Mezzi propri</u></b>		
(pagamenti per acquisizione di azioni proprie) incassi per cessioni di azioni proprie	-141.613	146.073
incassi derivanti da emissione di azioni o altri titoli rappresentativi di capitale (dividendi pagati)	102.171	-24.849
<b>Flusso finanziario dell'attività di finanziamento (C)</b>	<b>2.891.198</b>	<b>4.464.552</b>
<b>INCREMENTO (DECREMENTO) DELLE DISPONIBILITÀ LIQUIDE (A ± B ± C)</b>	<b>925.457</b>	<b>262.037</b>
<b>DISPONIBILITÀ LIQUIDE ALL'INIZIO DELL'ESERCIZIO</b>	<b>977.250</b>	<b>1.902.707</b>
<b>DISPONIBILITÀ LIQUIDE ALLA FINE DELL'ESERCIZIO</b>	<b>1.902.707</b>	<b>2.164.744</b>
<b>Dati relativi all'acquisto di partecipazioni in società controllate e/o rami di azienda</b>		
Operazione relativa a		
Corrispettivi totali pagati o ricevuti	0	0
Parte dei corrispettivi consistenti in disponibilità liquide	0	0
Ammontare delle disponibilità liquide acquisite o cedute	0	0
Valore contabile delle attività e delle passività acquisite o cedute	0	0

## INDICATORI ANALISI FINANZIARIA

## INTEGRAZIONI ANALISI FINANZIARIA

	Anno 2012	Anno 2013	Anno 2014
A quanto ammontano in bilancio i crediti verso titolare/soci per prelievi di utile? (trattasi di un di cui della voce Crediti verso altri entro 12 mesi dell'Attivo Circolante)			
Sono stati distribuiti dividendi dopo la chiusura del bilancio? Se sì, a quanto ammontano?			
Esistono dei plusvalori o dei minusvalori latenti sulle immobilizzazioni materiali? Se sì, occorre modificare il Valore di mercato differenziandolo dal Valore contabile netto			
* Terreni e fabbricati			
Valore contabile netto	0	0	11.763.177
Valore di mercato	0	0	11.763.177
Plusvalenza (minusvalenza) latente	0	0	0
* Impianti e macchinario			
Valore contabile netto	21.391	11.509	246.213
Valore di mercato	21.391	11.509	246.213
Plusvalenza (minusvalenza) latente	0	0	0
* Attrezzature industriali e commerciali			
Valore contabile netto	78.402	56.119	417.267
Valore di mercato	78.402	56.119	417.267
Plusvalenza (minusvalenza) latente	0	0	0
* Altri beni			
Valore contabile netto	345.544	257.636	223.476
Valore di mercato	345.544	257.636	223.476
Plusvalenza (minusvalenza) latente	0	0	0
Esistono dei plusvalori o dei minusvalori latenti sulle rimanenze o sulle immobilizzazioni immateriali? Se sì, occorre modificare il Valore di mercato differenziandolo dal Valore contabile netto			
* Rimanenze			
Valore contabile netto	0	0	0
Valore di mercato	0	0	0
Plusvalenza (minusvalenza) latente	0	0	0
* Brevetti			
Valore contabile netto	139.469	115.977	1.400
Valore di mercato	139.469	115.977	1.400
Plusvalenza (minusvalenza) latente	0	0	0
* Altre immobilizzazioni immateriali			
Valore contabile netto	899.158	663.042	496.164
Valore di mercato	899.158	663.042	496.164
Plusvalenza (minusvalenza) latente	0	0	0

	Anno 2012	Anno 2013	Anno 2014
Il titolare o i soci hanno prestato garanzie a favore dell'impresa? Se sì, a quanto ammontano tali garanzie?			
Esistono dei beni in leasing? Se sì, qual è il valore attuale dei canoni ancora da pagare alla fine dell'esercizio e il valore di iscrizione teorico dei beni in bilancio? (informazione desumibile dal punto 22 della Nota Integrativa)			
Valore attuale			
Valore contabile netto			
A quanto ammontano le Riba emesse alla fine dell'anno a fronte di crediti verso clienti non ancora scaduti? (la banca potrà verificare la correttezza di tale cifra interrogando la Centrale Rischi)			

## INDICATORI ANALISI FINANZIARIA

	Anno 2012	Anno 2013	Anno 2014
<b>Patrimonio netto</b>	<b>8.216.356€</b>	<b>9.046.229€</b>	<b>9.266.484€</b>
<b>Patrimonio netto rettificato</b>	<b>8.190.106€</b>	<b>9.046.029€</b>	<b>9.266.284€</b>
dato dalla somma del Patrimonio netto pari a	8.216.356€	9.046.229€	9.266.484€
meno la voce Crediti verso soci per versamenti ancora dovuti (da SP-att)	26.250€	200€	200€
meno i crediti per prelievi titolare o soci (Titolare o Soci c/c) compresi nei Crediti vs Altri entro 12 mesi	0€	0€	0€
meno eventuali dividendi distribuiti dopo la chiusura del bilancio	0€	0€	0€
<b>Patrimonio netto responsabile</b>	<b>8.190.106€</b>	<b>9.046.029€</b>	<b>9.266.284€</b>
dato dalla somma del Patrimonio netto rettificato pari a	8.190.106€	9.046.029€	9.266.284€
più eventuali plusvalenze o minusvalenze latenti su immobilizzazioni materiali	0€	0€	0€
più eventuali plusvalenze o minusvalenze latenti su rimanenze e immobilizzazioni immateriali	0€	0€	0€
più eventuali garanzie prestate all'impresa dal titolare o dai soci	0€	0€	0€
<b>Patrimonio netto tangibile</b>	<b>7.151.479€</b>	<b>8.267.010€</b>	<b>8.768.720€</b>
dato dalla somma del Patrimonio netto rettificato pari a	8.190.106€	9.046.029€	9.266.284€
meno la voce Immobilizzazioni immateriali (da SP-att)	1.038.627€	779.019€	497.564€

### Indicatori Patrimoniali

<b>Indice di indipendenza finanziaria "standard" (Mezzi propri / Capitale investito)</b>	<b>46,78%</b>	<b>41,20%</b>	<b>37,23%</b>
dato dal rapporto tra il Patrimonio netto e il Totale attivo	8.216.356€ 17.564.903€	9.046.229€ 21.958.341€	9.266.484€ 24.890.370€
<b>Indice di indipendenza finanziaria calcolato sul Patrimonio netto tangibile (primo livello)</b>	<b>43,27%</b>	<b>39,03%</b>	<b>35,95%</b>
dato dal rapporto tra il Patrimonio netto tangibile e il Totale attivo meno le Immobilizzazioni immateriali (da SP-att)	7.151.479€ 16.526.276€	8.267.010€ 21.179.322€	8.768.720€ 24.392.806€
<b>Indice di indipendenza finanziaria calcolato sul Patrimonio netto tangibile (secondo livello)</b>	<b>43,27%</b>	<b>39,03%</b>	<b>35,95%</b>
dato dal rapporto tra il Patrimonio netto tangibile e il Totale attivo meno le Immobilizzazioni immateriali più il valore attuale dei canoni di leasing	7.151.479€ 16.526.276€	8.267.010€ 21.179.322€	8.768.720€ 24.392.806€
<b>Indice di indipendenza finanziaria calcolato sul Patrimonio netto rettificato</b>	<b>46,63%</b>	<b>41,20%</b>	<b>37,23%</b>
dato dal rapporto tra il Patrimonio netto rettificato e il Totale attivo/passivo	8.190.106€ 17.564.903€	9.046.029€ 21.958.341€	9.266.284€ 24.890.370€
- rettificato per prelievo soci (in diminuzione del totale attivo/passivo)	0€	0€	0€
- rettificato per plusvalenze o minusvalenze latenti (in aumento o in diminuzione del totale attivo/passivo)	0€	0€	0€
- rettificato per emersione dell'indebitamento (Riba e valore attuale dei canoni di leasing) (in aumento del totale attivo/passivo)	0€	0€	0€
per un totale di	17.564.903€	21.958.341€	24.890.370€

	Anno 2012	Anno 2013	Anno 2014
<b>Flusso di cassa della gestione operativa</b>	<b>2.020.405€</b>	<b>2.602.201€</b>	<b>-85.750€</b>
dato dalla somma tra il Mol (da CE ricl.) e la variazione del capitale circolante (da Rendiconto Finanziario)	2.020.405€ 0€	2.232.798€ 369.403€	1.394.032€ -1.479.782€
<b>Indicatore di sostenibilità del debito (numero di anni necessari a "chiudere" i debiti)</b>	<b>0,22</b>	<b>1,19</b>	<b>-86,70</b>
dato dal rapporto tra i debiti finanziari di breve, medio e lungo periodo (da SP-pass) e il Flusso di cassa della gestione operativa	441.055€ 2.020.405€	3.087.090€ 2.602.201€	7.434.798€ -85.750€

## Indicatori Finanziari

<b>Mol / Oneri finanziari</b>	<b>32,81</b>	<b>59,87</b>	<b>15,38</b>
dato dal rapporto tra Mol (da CE ricl.) e Oneri finanziari (da CE)	2.020.405€ 61.580€	2.232.798€ 37.296€	1.394.032€ 90.646€
<b>Oneri finanziari / Fatturato</b>	<b>0,55%</b>	<b>0,32%</b>	<b>0,78%</b>
dato dal rapporto tra Oneri finanziari (da CE) e il Fatturato (da CE)	61.580€ 11.243.837€	37.296€ 11.717.808€	90.646€ 11.675.541€
<b>I livello di posizione finanziaria netta complessiva</b>	<b>-824.355€</b>	<b>1.197.412€</b>	<b>5.283.367€</b>
dato da debiti finanziari di breve, medio e lungo periodo (da SP-pass) (meno) Attività finanziarie più Liquidità meno Fondi rischi e oneri non operativi (da SP-funz)	160.706€ 985.061€	3.086.966€ 1.889.554€	7.434.674€ 2.151.307€
<b>II livello di posizione finanziaria netta complessiva</b>	<b>-824.355€</b>	<b>1.197.412€</b>	<b>5.283.367€</b>
dato da I livello di posizione finanziaria netta complessiva (più) Valore attuale dei canoni di leasing (debiti per leasing)	-824.355€ 0€	1.197.412€ 0€	5.283.367€ 0€
<b>(Liquidità differite + Rimanenze) / Fatturato</b>	<b>69,31%</b>	<b>69,83%</b>	<b>68,63%</b>
<b>CCN (dato da Attivo circolante meno Passività correnti)</b>	<b>1.453.425€</b>	<b>-629.265€</b>	<b>-304.992€</b>

## Indicatori Economici

<b>Risultato netto / (Totale Attivo + Immobilizzazioni in leasing)</b>	<b>1,85%</b>	<b>3,43%</b>	<b>0,98%</b>
--	--------------	--------------	--------------

## Autoliquidanti

<b>Autoliquidanti</b>			
Crediti verso clienti (da bilancio)	7.156.515€	6.963.711€	7.227.016€
Debiti verso banche entro 12 mesi (da bilancio)	354.087€	2.550.705€	3.893.387€
Crediti verso clienti più Riba emesse a fine anno	7.156.515€	6.963.711€	7.227.016€
Debiti verso banche entro 12 mesi più Riba emesse a fine anno	354.087€	2.550.705€	3.893.387€